

## 技术商务评分明细（专家1）

项目名称：诸暨市人民医院医疗器械采购项目（诸政采2025-01-10）-标项1

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	杭州慧得医药器械有限公司	诸暨市科达贸易有限公司	杭州悦湖商贸有限公司
1	技术	保质期： 投标货物质保期在满足采购文件的基础上（整机全保及第三方设备）每增加1年加1分，最多加1分（提供证明材料或承诺书加盖公章）	0-1	0.0	0.0	0.0
2	技术	销售业绩： 合同签订时间自2022年1月1日以来的，与最终用户签订的销售业绩，每提供一份与投标同品牌同型号产品销售业绩得1分，最高得3分。（要求提供完整的合同复印件，能清楚辨析设备名称型号） 对省级以上主管部门认定的首台套产品，自纳入《省推广应用指导目录》起三年内参加政府采购活动，视同已具备相应销售业绩，业绩分为满分。（提供证明材料）	0-3	0.0	3.0	2.0
3	技术	采购需求符合度： 对应于采购需求中带“▲”号条款不满足采购文件要求的，每一项扣减4分，其他条款不满足采购文件要求的，每一项扣减0.3分。本项最高得48分，最低得0分。 1、针对带“▲”号技术参数要求，供应商需提供充分的证明材料，未提供充分证明材料的，评审委员会有权视为不满足采购文件要求。证明材料可以是以下四项中任一项： 1) 生产制造商公开对外宣传的带有响应技术参数或功能的产品彩页，为响应而临时打印的无效。 2) 加盖生产制造商公章的技术白皮书。 3) 可在生产制造商官网查询到的产品技术参数或功能，需提供官网截图和网址等信息。 4) 评审委员会认可的其他有效证明（包括但不限于第三方检测报告、加盖生产制造商的证明材料等）。 2、其他项采购要求中有具体数据的，应在《商务技术偏离表》中提供具体数据响应，不能简单响应为“具备”或“有”等，否则视为不满足采购文件要求。 3、▲提供满足技术参数的佐证资料并在偏离表中标明佐证资料页码。	0-48	26.2	48.0	42.2
4	技术	售后服务： 1、售后服务方案：提供详细售后服务方案，如售后服务网点的分布情况、售后服务机构备品备件储备，售后服务机构技术服务人员情况、开展定期巡检、故障解决方案、应急措施等综合评审。 要求响应时间短，解决方案充分，备品备件储备充足，人员配备合理售后服务经验丰富。最高得4分。 2、运行及维修成本：提供消耗品或易耗品的使用周期、价格；提供出保后保修方案，包括保修价格、设备配件价格，维修服务费等维修价格。要求消耗品或易耗品报价合理运行成本低，保修方案合理，配件报价合理维修成本低。最高得5分。	0-9	3.0	7.0	3.0
5	技术	安装调试及验收方案： 根据商务要求中的安装调试要求和验收要求，提供详细的安装调试方案和验收方案，包括对场地环境的了解、人员的安排、时间进度的规划，对设备的调试进度安排，调试的步骤、措施，验收标准、验收的流程，问题的解决方案等。要求方案考虑充分，措施有效，能充分满足采购人实际需求。最高得5分。	0-5	2.0	4.0	2.0
6	技术	培训方案： 根据商务要求中的操作应用培训要求和维修保养培训要求，提供详细的培训方案，包括培训对象、课时内容安排、师资力量安排，培训的形式等。要求培训方案考虑充分，贴合实际，师资充分，课程详实，安排有效。最高得4分。	0-4	2.0	3.0	3.0
合计			0-70	33.2	65.0	52.2

专家（签名）：

## 技术商务评分明细（专家2）

项目名称：诸暨市人民医院医疗器械采购项目（诸政采2025-01-10）-标项1

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	杭州慧得医药器械有限公司	诸暨市科达贸易有限公司	杭州悦湖商贸有限公司
1	技术	保质期： 投标货物质保期在满足采购文件的基础上（整机全保及第三方设备）每增加1年加1分，最多加1分（提供证明材料或承诺书加盖公章）	0-1	0.0	0.0	0.0
2	技术	销售业绩： 合同签订时间自2022年1月1日以来的，与最终用户签订的销售业绩，每提供一份与投标同品牌同型号产品销售业绩得1分，最高得3分。（要求提供完整的合同复印件，能清楚辨析设备名称型号） 对省级以上主管部门认定的首台套产品，自纳入《省推广应用指导目录》起三年内参加政府采购活动，视同已具备相应销售业绩，业绩分为满分。（提供证明材料）	0-3	0.0	3.0	2.0
3	技术	采购需求符合度： 对应于采购需求中带“▲”号条款不满足采购文件要求的，每一项扣减4分，其他条款不满足采购文件要求的，每一项扣减0.3分。本项最高得48分，最低得0分。 1、针对带“▲”号技术参数要求，供应商需提供充分的证明材料，未提供充分证明材料的，评审委员会有权视为不满足采购文件要求。证明材料可以是以下四项中任一项： 1) 生产制造商公开对外宣传的带有响应技术参数或功能的产品彩页，为响应而临时打印的无效。 2) 加盖生产制造商公章的技术白皮书。 3) 可在生产制造商官网查询到的产品技术参数或功能，需提供官网截图和网址等信息。 4) 评审委员会认可的其他有效证明（包括但不限于第三方检测报告、加盖生产制造商的证明材料等）。 2、其他项采购要求中有具体数据的，应在《商务技术偏离表》中提供具体数据响应，不能简单响应为“具备”或“有”等，否则视为不满足采购文件要求。 3、▲提供满足技术参数的佐证资料并在偏离表中标明佐证资料页码。	0-48	26.2	48.0	42.2
4	技术	售后服务： 1、售后服务方案：提供详细售后服务方案，如售后服务网点的分布情况、售后服务机构备品备件储备，售后服务机构技术服务人员情况、开展定期巡检、故障解决方案、应急措施等综合评审。 要求响应时间短，解决方案充分，备品备件储备充足，人员配备合理售后服务经验丰富。最高得4分。 2、运行及维修成本：提供消耗品或易耗品的使用周期、价格；提供出保后保修方案，包括保修价格、设备配件价格，维修服务费或维修价格。要求消耗品或易耗品报价合理运行成本低，保修方案合理，配件报价合理维修成本低。最高得5分。	0-9	6.0	7.0	6.0
5	技术	安装调试及验收方案： 根据商务要求中的安装调试要求和验收要求，提供详细的安装调试方案和验收方案，包括对场地环境的了解、人员的安排、时间进度的规划，对设备的调试进度安排，调试的步骤、措施，验收标准、验收的流程，问题的解决方案等。要求方案考虑充分，措施有效，能充分满足采购人实际需求。最高得5分。	0-5	3.5	4.0	3.5
6	技术	培训方案： 根据商务要求中的操作应用培训要求和维修保养培训要求，提供详细的培训方案，包括培训对象、课时内容安排、师资力量安排，培训的形式等。要求培训方案考虑充分，贴合实际，师资充分，课程详实，安排有效。最高得4分。	0-4	3.0	3.0	3.0
合计			0-70	38.7	65.0	56.7

专家（签名）：

## 技术商务评分明细（专家3）

项目名称：诸暨市人民医院医疗器械采购项目（诸政采2025-01-10）-标项1

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	杭州慧得医药器械有限公司	诸暨市科达贸易有限公司	杭州悦湖商贸有限公司
1	技术	保质期： 投标货物质保期在满足采购文件的基础上（整机全保及第三方设备）每增加1年加1分，最多加1分（提供证明材料或承诺书加盖公章）	0-1	0.0	0.0	0.0
2	技术	销售业绩： 合同签订时间自2022年1月1日以来的，与最终用户签订的销售业绩，每提供一份与投标同品牌同型号产品销售业绩得1分，最高得3分。（要求提供完整的合同复印件，能清楚辨析设备名称型号） 对省级以上主管部门认定的首台套产品，自纳入《省推广应用指导目录》起三年内参加政府采购活动，视同已具备相应销售业绩，业绩分为满分。（提供证明材料）	0-3	0.0	3.0	2.0
3	技术	采购需求符合度： 对应于采购需求中带“▲”号条款不满足采购文件要求的，每一项扣减4分，其他条款不满足采购文件要求的，每一项扣减0.3分。本项最高得48分，最低得0分。 1、针对带“▲”号技术参数要求，供应商需提供充分的证明材料，未提供充分证明材料的，评审委员会有权视为不满足采购文件要求。证明材料可以是以下四项中任一项： 1) 生产制造商公开对外宣传的带有响应技术参数或功能的产品彩页，为响应而临时打印的无效。 2) 加盖生产制造商公章的技术白皮书。 3) 可在生产制造商官网查询到的产品技术参数或功能，需提供官网截图和网址等信息。 4) 评审委员会认可的其他有效证明（包括但不限于第三方检测报告、加盖生产制造商的证明材料等）。 2、其他项采购要求中有具体数据的，应在《商务技术偏离表》中提供具体数据响应，不能简单响应为“具备”或“有”等，否则视为不满足采购文件要求。 3、▲提供满足技术参数的佐证资料并在偏离表中标明佐证资料页码。	0-48	26.2	48.0	42.2
4	技术	售后服务： 1、售后服务方案：提供详细售后服务方案，如售后服务网点的分布情况、售后服务机构备品备件储备，售后服务机构技术服务人员情况、开展定期巡检、故障解决方案、应急措施等综合评审。要求响应时间短，解决方案充分，备品备件储备充足，人员配备合理售后服务经验丰富。最高得4分。 2、运行及维修成本：提供消耗品或易耗品的使用周期、价格；提供出保后保修方案，包括保修价格、设备配件价格，维修服务费或维修价格。要求消耗品或易耗品报价合理运行成本低，保修方案合理，配件报价合理维修成本低。最高得5分。	0-9	6.0	8.0	6.0
5	技术	安装调试及验收方案： 根据商务要求中的安装调试要求和验收要求，提供详细的安装调试方案和验收方案，包括对场地环境的了解、人员的安排、时间进度的规划，对设备的调试进度安排，调试的步骤、措施，验收标准、验收的流程，问题的解决方案等。要求方案考虑充分，措施有效，能充分满足采购人实际需求。最高得5分。	0-5	3.0	4.0	3.0
6	技术	培训方案： 根据商务要求中的操作应用培训要求和维修保养培训要求，提供详细的培训方案，包括培训对象、课时内容安排、师资力量安排，培训的形式等。要求培训方案考虑充分，贴合实际，师资充分，课程详实，安排有效。最高得4分。	0-4	2.0	3.0	2.0
合计			0-70	37.2	66.0	55.2

专家（签名）：

## 技术商务评分明细（专家4）

项目名称：诸暨市人民医院医疗器械采购项目（诸政采2025-01-10）-标项1

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	杭州慧得医药器械有限公司	诸暨市科达贸易有限公司	杭州悦湖商贸有限公司
1	技术	保质期： 投标货物质保期在满足采购文件的基础上（整机全保及第三方设备）每增加1年加1分，最多加1分（提供证明材料或承诺书加盖公章）	0-1	0.0	0.0	0.0
2	技术	销售业绩： 合同签订时间自2022年1月1日以来的，与最终用户签订的销售业绩，每提供一份与投标同品牌同型号产品销售业绩得1分，最高得3分。（要求提供完整的合同复印件，能清楚辨析设备名称型号） 对省级以上主管部门认定的首台套产品，自纳入《省推广应用指导目录》起三年内参加政府采购活动，视同已具备相应销售业绩，业绩分为满分。（提供证明材料）	0-3	0.0	3.0	2.0
3	技术	采购需求符合度： 对应于采购需求中带“▲”号条款不满足采购文件要求的，每一项扣减4分，其他条款不满足采购文件要求的，每一项扣减0.3分。本项最高得48分，最低得0分。 1、针对带“▲”号技术参数要求，供应商需提供充分的证明材料，未提供充分证明材料的，评审委员会有权视为不满足采购文件要求。证明材料可以是以下四项中任一项： 1) 生产制造商公开对外宣传的带有响应技术参数或功能的产品彩页，为响应而临时打印的无效。 2) 加盖生产制造商公章的技术白皮书。 3) 可在生产制造商官网查询到的产品技术参数或功能，需提供官网截图和网址等信息。 4) 评审委员会认可的其他有效证明（包括但不限于第三方检测报告、加盖生产制造商的证明材料等）。 2、其他项采购要求中有具体数据的，应在《商务技术偏离表》中提供具体数据响应，不能简单响应为“具备”或“有”等，否则视为不满足采购文件要求。 3、▲提供满足技术参数的佐证资料并在偏离表中标明佐证资料页码。	0-48	26.2	48.0	42.2
4	技术	售后服务： 1、售后服务方案：提供详细售后服务方案，如售后服务网点的分布情况、售后服务机构备品备件储备，售后服务机构技术服务人员情况、开展定期巡检、故障解决方案、应急措施等综合评审。 要求响应时间短，解决方案充分，备品备件储备充足，人员配备合理售后服务经验丰富。最高得4分。 2、运行及维修成本：提供消耗品或易耗品的使用周期、价格；提供出保后保修方案，包括保修价格、设备配件价格，维修服务费或维修价格。要求消耗品或易耗品报价合理运行成本低，保修方案合理，配件报价合理维修成本低。最高得5分。	0-9	5.0	8.0	5.0
5	技术	安装调试及验收方案： 根据商务要求中的安装调试要求和验收要求，提供详细的安装调试方案和验收方案，包括对场地环境的了解、人员的安排、时间进度的规划，对设备的调试进度安排，调试的步骤、措施，验收标准、验收的流程，问题的解决方案等。要求方案考虑充分，措施有效，能充分满足采购人实际需求。最高得5分。	0-5	2.0	4.0	2.0
6	技术	培训方案： 根据商务要求中的操作应用培训要求和维修保养培训要求，提供详细的培训方案，包括培训对象、课时内容安排、师资力量安排，培训的形式等。要求培训方案考虑充分，贴合实际，师资充分，课程详实，安排有效。最高得4分。	0-4	2.0	3.0	2.0
合计			0-70	35.2	66.0	53.2

专家（签名）：

## 技术商务评分明细（专家5）

项目名称：诸暨市人民医院医疗器械采购项目（诸政采2025-01-10）-标项1

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	杭州慧得医药器械有限公司	诸暨市科达贸易有限公司	杭州悦湖商贸有限公司
1	技术	保质期： 投标货物质保期在满足采购文件的基础上（整机全保及第三方设备）每增加1年加1分，最多加1分（提供证明材料或承诺书加盖公章）	0-1	0.0	0.0	0.0
2	技术	销售业绩： 合同签订时间自2022年1月1日以来的，与最终用户签订的销售业绩，每提供一份与投标同品牌同型号产品销售业绩得1分，最高得3分。（要求提供完整的合同复印件，能清楚辨析设备名称型号） 对省级以上主管部门认定的首台套产品，自纳入《省推广应用指导目录》起三年内参加政府采购活动，视同已具备相应销售业绩，业绩分为满分。（提供证明材料）	0-3	0.0	3.0	2.0
3	技术	采购需求符合度： 对应于采购需求中带“▲”号条款不满足采购文件要求的，每一项扣减4分，其他条款不满足采购文件要求的，每一项扣减0.3分。本项最高得48分，最低得0分。 1、针对带“▲”号技术参数要求，供应商需提供充分的证明材料，未提供充分证明材料的，评审委员会有权视为不满足采购文件要求。证明材料可以是以下四项中任一项： 1) 生产制造商公开对外宣传的带有响应技术参数或功能的产品彩页，为响应而临时打印的无效。 2) 加盖生产制造商公章的技术白皮书。 3) 可在生产制造商官网查询到的产品技术参数或功能，需提供官网截图和网址等信息。 4) 评审委员会认可的其他有效证明（包括但不限于第三方检测报告、加盖生产制造商的证明材料等）。 2、其他项采购要求中有具体数据的，应在《商务技术偏离表》中提供具体数据响应，不能简单响应为“具备”或“有”等，否则视为不满足采购文件要求。 3、▲提供满足技术参数的佐证资料并在偏离表中标明佐证资料页码。	0-48	26.2	48.0	42.2
4	技术	售后服务： 1、售后服务方案：提供详细售后服务方案，如售后服务网点的分布情况、售后服务机构备品备件储备，售后服务机构技术服务人员情况、开展定期巡检、故障解决方案、应急措施等综合评审。 要求响应时间短，解决方案充分，备品备件储备充足，人员配备合理售后服务经验丰富。最高得4分。 2、运行及维修成本：提供消耗品或易耗品的使用周期、价格；提供出保后保修方案，包括保修价格、设备配件价格，维修服务费或维修价格。要求消耗品或易耗品报价合理运行成本低，保修方案合理，配件报价合理维修成本低。最高得5分。	0-9	5.0	7.0	5.0
5	技术	安装调试及验收方案： 根据商务要求中的安装调试要求和验收要求，提供详细的安装调试方案和验收方案，包括对场地环境的了解、人员的安排、时间进度的规划，对设备的调试进度安排，调试的步骤、措施，验收标准、验收的流程，问题的解决方案等。要求方案考虑充分，措施有效，能充分满足采购人实际需求。最高得5分。	0-5	3.0	5.0	3.0
6	技术	培训方案： 根据商务要求中的操作应用培训要求和维修保养培训要求，提供详细的培训方案，包括培训对象、课时内容安排、师资力量安排，培训的形式等。要求培训方案考虑充分，贴合实际，师资充分，课程详实，安排有效。最高得4分。	0-4	2.0	3.0	2.0
合计			0-70	36.2	66.0	54.2

专家（签名）：