# 技术商务资信评分明细 (专家1)

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	杭松电科有公州泰力技限司	市鑫	四省竹南工备限任司川绵西电设有责公司	杭广电科有公州卓力技限司	汉电有限	北华机研所限司京天电究有公司	盛华气限	武磐科股有汉电技份限	中能源字(苏电科有公节启雷字江)气技限司	上杰电科有
1.1		1.1 (2分) 具有核心产品相同的产品销售业绩的, 得1分;提供中标通知书(如有)、合同的复印件/ 扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价 材料的,加1分。本项最高得2分。	0-2	0	0	0	0	0	1	0	2	1	0
1.2	资信	1.2 (2分) 具有与核心产品相似的产品销售业绩,每份合同得0.5分, 最高得1分。 提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,每份合同加0.5分, 最高得1分。本项最高得2分。以上两项评分,同一业绩不重复得分。	0-2	1	2	0	1	0	1	2	2	1	1
2	商务	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)通过 ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体 系、ISO45001职业健康安全管理体系认证,每提 供1项得0.5分;提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1.5	0.5	1.5	0.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	0.5
3		投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)或产品制造商通过CMA资质认定或CNAS实验室认可并获得相关证书(有效期内)的,得1.0分。提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0
4	权小	产品的技术指标响应情况。所有指标均满足得37分。 标注▲的指标低于招标需求(负偏离)的投标无效。 标记"★"的指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣4分 其他技术指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣2分; 投标响应指标与产品样本彩页或官网参数、产品检测报告等不一致且无说明的,也视作负偏离。	0-37	37	37	37	37	37	37	35	37	37	37
5	技术	投标人提供产品技术方案,方案完整、能提供详细结构布局、功能设计说明、方案表达清晰逻辑性强的得2分,方案一般、结构布局或功能设计合理性一般的得1分,方案不是很合理的得0.5分,不提供技术方案得0分。	0-2	0.5	1	0.5	0.5	0.5	1	1	2	1	0.5
6	技术	设备供货、运输、仓储方案。方案针对性强且与项目匹配度好的得2分;方案针对性较强且与项目匹配度较好的得1.5分;方案具有一定的针对性与项目匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或与项目匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-2	0.5	1	0.5	0.5	0.5	1	1	2	1	0.5
7	技术	安装、调试、试运行方案。安装、调试与项目针对性强且匹配度好的得3分;针对性较强且与匹配度较好的得2分;方案具有一定的针对性匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-3	1	2	1	1	1	1	2	3	2	1
8	技术	交货期。交货期满足采购文件规定的得 <b>1.5</b> 分,不满足不得分。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5

9	质保期。整套装置质保期满足采购文件规定的得1分,每增加1年加0.5分,最多得2分,不满足采购文件规定的不得分。	0-2	1	2	0	2	2	1	2	2	2	1
10	根据供应商提供的备品备件情况评分,备品备件清单内容完整、规格产地清楚且价格合理的得2分;备品备件清单较完整、规格产地较清晰且价格较合理的得1分;备品备件清单内容较少,规格产地不明确或无折扣的得0.5分;未提供的不得分。	0-2	0.5	1	0	0	0.5	0.5	1	2	1	0.5
11	售后服务方案。服务承诺的可行性、完整性以及服务承诺落实的保障措施,质保期内外的后续技术支持和维护能力情况。要点内容完整、完全符合采购需求的得2分;内容较完整,符合采购需求程度一般的得1分;内容与本项目有关联,但仅部分符合采购需求的得0.5分;完全不符合得0分。	0-2	0.5	1	0.5	0.5	0.5	0.5	1	2	1	0.5
12	售后服务机构。售后服务机构的便捷性好,售后服务团队配备齐全且技术力量强的,得2分;售后服务机构人员配备基本齐全的,得1分;售后服务机构人员配备较差或未描述完整的,得0分。	0-2	1	1	1	1	1	1	1	2	1	1
	合计	0- 60.0	45	51	42.5	46.5	46	48	49	60	51	45

# 技术商务资信评分明细 (专家1)

评分类型	评分项目内容	分值范围	山东双益 电气有限 责任公司	南京丹迪克电力仪表有限公司	院武汉南	电气股份
商务 资信	供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如	0-2	0	0	1	1
商务资信	0.5分,最高得1分。 提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。 如还能提供客户满意度正面评价材料的,每份合同加0.5分, 最高得1分。本项最高得2分。	0-2	1	2	1	1
商务 资信	管理体系、ISO14001环境管理体系、ISO45001职业健康安全管理体系认证,每提供1项得0.5分;提供证书的复印件/扫描	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
何 <b>分</b>	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)或产品制造商通过 CMA资质认定或CNAS实验室认可并获得相关证书(有效期 内)的,得1.0分。提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1	1	1	1	1
技术	的每项扣4分 其他技术指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的 每项扣2分;	0-37	37	37	37	37
技术	投标人提供产品技术方案,方案完整、能提供详细结构布局、功能设计说明、方案表达清晰逻辑性强的得2分,方案一般、结构布局或功能设计合理性一般的得1分,方案不是很合理的得0.5分,不提供技术方案得0分。	0-2	0.5	1	1	1
技术	的得2分;方案针对性较强且与项目匹配度较好的得1.5分;方案具有一定的针对性与项目匹配度一般的得1分;方案内容存	0-2	0.5	1	1	1
技术	度好的得3分;针对性较强且与匹配度较好的得2分;方案具有一定的针对性匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-3	1	1	2	1
技术	交货期。交货期满足采购文件规定的得1.5分,不满足不得分。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
技术	质保期。整套装置质保期满足采购文件规定的得1分,每增加1年加0.5分,最多得2分,不满足采购文件规定的不得分。	0-2	1	2	2	2
技术	整、规格产地清楚且价格合理的得2分;备品备件清单较完	0-2	0	0.5	1	0
	类 商资 商资 商资 技 技 技 技 技 技 技 大	期	第一	第 1.1 (2分) 具有核心产品相同的产品销售业绩的、得1分; 搜	评分聚型	可分與更大學與自由容

11	技术	售后服务方案。服务承诺的可行性、完整性以及服务承诺落实的保障措施,质保期内外的后续技术支持和维护能力情况。要点内容完整、完全符合采购需求的得2分;内容较完整,符合采购需求程度一般的得1分;内容与本项目有关联,但仅部分符合采购需求的得0.5分;完全不符合得0分。		0.5	0.5	1	0.5
12	技术	售后服务机构。售后服务机构的便捷性好,售后服务团队配备 齐全且技术力量强的,得2分;售后服务机构人员配备基本齐 全的,得1分;售后服务机构人员配备较差或未描述完整的, 得0分。	0-2	1	1	1	1
	•	合计	0- 60.0	46.5	50	52	49.5

## 技术商务资信评分明细 (专家2)

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	杭松电科有公州泰力技限司	扬市源气份限司州鑫电股有公司	四省竹南工备限任司川绵西电设有责公司	丿 早	武汉电有	机由	<b>江盛电有</b>	武磐科股有公汉电技份限司	宇(江	杰电科 有
1.1		1.1 (2分) 具有核心产品相同的产品销售业绩的,得1分;提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,加1分。本项最高得2分。	0-2	0	0	0	0	0	1	0	2	1	0
1.2		1.2 (2分) 具有与核心产品相似的产品销售业绩,每份合同得0.5分,最高得1分。 提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,每份合同加0.5分,最高得1分。本项最高得2分。以上两项评分,同一业绩不重复得分。	0-2	1	2	0	1	0	1	2	2	1	1
2		投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)通过 ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体 系、ISO45001职业健康安全管理体系认证,每提 供1项得0.5分;提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1.5	0.5	1.5	0.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	0.5
3		投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)或产品制造商通过CMA资质认定或CNAS实验室认可并获得相关证书(有效期内)的,得1.0分。提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0
4	技术	产品的技术指标响应情况。所有指标均满足得37分。 标注▲的指标低于招标需求(负偏离)的投标无效。 标记"★"的指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣4分 其他技术指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣2分; 投标响应指标与产品样本彩页或官网参数、产品检测报告等不一致且无说明的,也视作负偏离。	0-37	37	37	37	37	37	37	35	37	37	37
5	技术	投标人提供产品技术方案,方案完整、能提供详细结构布局、功能设计说明、方案表达清晰逻辑性强的得2分,方案一般、结构布局或功能设计合理性一般的得1分,方案不是很合理的得0.5分,不提供技术方案得0分。	0-2	0.5	1	0.5	0.5	0.5	1	1	2	1	0.5
6		设备供货、运输、仓储方案。方案针对性强且与项目匹配度好的得2分;方案针对性较强且与项目匹配度较好的得1.5分;方案具有一定的针对性与项目匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或与项目匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-2	0.5	1.5	0.5	1	1	1.5	1.5	2	1.5	1
7	技术	安装、调试、试运行方案。安装、调试与项目针对性强且匹配度好的得3分;针对性较强且与匹配度较好的得2分;方案具有一定的针对性匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-3	0.5	1	0.5	1	1	1	2	3	2	0.5

8	技术	交货期。交货期满足采购文件规定的得 <b>1.5</b> 分,不满足不得分。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
9	技术	质保期。整套装置质保期满足采购文件规定的得1分,每增加1年加0.5分,最多得2分,不满足采购文件规定的不得分。	0-2	1	2	0	2	2	1	2	2	2	1
10	技术	根据供应商提供的备品备件情况评分,备品备件清单内容完整、规格产地清楚且价格合理的得2分;备品备件清单较完整、规格产地较清晰且价格较合理的得1分;备品备件清单内容较少,规格产地不明确或无折扣的得0.5分;未提供的不得分。	0-2	0.5	1	0	0	0.5	1	1	2	1	0.5
11	技术	售后服务方案。服务承诺的可行性、完整性以及服务承诺落实的保障措施,质保期内外的后续技术支持和维护能力情况。要点内容完整、完全符合采购需求的得2分;内容较完整,符合采购需求程度一般的得1分;内容与本项目有关联,但仅部分符合采购需求的得0.5分;完全不符合得0分。	0-2	0.5	1	0.5	0.5	0.5	1	1	2	1	0.5
12	技术	售后服务机构。售后服务机构的便捷性好,售后服务团队配备齐全且技术力量强的,得2分;售后服务机构人员配备基本齐全的,得1分;售后服务机构人员配备较差或未描述完整的,得0分。	0-2	1	1	1	1	1	1	1	2	1	1
		合计	0- 60.0	44.5	50.5	42	47	46.5	49.5	49.5	60	51.5	45

# 技术商务资信评分明细 (专家2)

序号	评分类型	评分项目内容	分值	山东双益 电气有限 责任公司	南京丹迪 克电力仪 表有限公 司	国科学政府	电气股份
1.1	商务 资信	1.1 (2分) 具有核心产品相同的产品销售业绩的,得1分;提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,加1分。本项最高得2分。	0-2	0	0	任公司 <b>1</b>	1
1.2	商务资信	1.2 (2分) 具有与核心产品相似的产品销售业绩,每份合同得 0.5分,最高得1分。 提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。 如还能提供客户满意度正面评价材料的,每份合同加0.5分, 最高得1分。本项最高得2分。 以上两项评分,同一业绩不重复得分。	0-2	1	2	1	1
2	商务 资信	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)通过ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体系、ISO45001职业健康安全管理体系认证,每提供1项得0.5分;提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
3	商务资信	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)或产品制造商通过 CMA资质认定或CNAS实验室认可并获得相关证书(有效期 内)的,得1.0分。提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1	1	1	1	1
4	技术	产品的技术指标响应情况。所有指标均满足得37分。标注▲的指标低于招标需求(负偏离)的投标无效。标记"★"的指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣4分 其他技术指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣2分; 投标响应指标与产品样本彩页或官网参数、产品检测报告等不一致且无说明的,也视作负偏离。	0-37	37	37	37	37
5	技术	投标人提供产品技术方案,方案完整、能提供详细结构布局、功能设计说明、方案表达清晰逻辑性强的得2分,方案一般、结构布局或功能设计合理性一般的得1分,方案不是很合理的得0.5分,不提供技术方案得0分。	0-2	0.5	1	1	1
6		设备供货、运输、仓储方案。方案针对性强且与项目匹配度好的得2分;方案针对性较强且与项目匹配度较好的得1.5分;方案具有一定的针对性与项目匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或与项目匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-2	0.5	1	1.5	1.5
7		安装、调试、试运行方案。安装、调试与项目针对性强且匹配度好的得3分;针对性较强且与匹配度较好的得2分;方案具有一定的针对性匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-3	0.5	0.5	1	1
8	技术	交货期。交货期满足采购文件规定的得1.5分,不满足不得分。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
9	技术	质保期。整套装置质保期满足采购文件规定的得1分,每增加1年加0.5分,最多得2分,不满足采购文件规定的不得分。	0-2	1	2	2	2
10	技术	根据供应商提供的备品备件情况评分,备品备件清单内容完整、规格产地清楚且价格合理的得2分;备品备件清单较完整、规格产地较清晰且价格较合理的得1分;备品备件清单内容较少,规格产地不明确或无折扣的得0.5分;未提供的不得分。	0-2	0	0.5	1	0

11	技术	售后服务方案。服务承诺的可行性、完整性以及服务承诺落实的保障措施,质保期内外的后续技术支持和维护能力情况。要点内容完整、完全符合采购需求的得2分;内容较完整,符合采购需求程度一般的得1分;内容与本项目有关联,但仅部分符合采购需求的得0.5分;完全不符合得0分。		0.5	0.5	1	1
12	技术	售后服务机构。售后服务机构的便捷性好,售后服务团队配备 齐全且技术力量强的,得2分;售后服务机构人员配备基本齐 全的,得1分;售后服务机构人员配备较差或未描述完整的, 得0分。	0-2	1	1	1	1
	•	合计	0- 60.0	46	49.5	51.5	50.5

# 技术商务资信评分明细 (专家3)

序号	评分类型	评分项目内容	分值围	杭松电科有公州泰力技限司	扬市源气份限司州鑫电股有公司	四省竹南工备限任司川绵西电设有责公司	丿 早	武汉电有公汉测气限司	机由	<b>江盛电有</b>	武磐科股有公汉电技份限司	宇(江	杰电科 有
1.1		1.1 (2分) 具有核心产品相同的产品销售业绩的,得1分;提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,加1分。本项最高得2分。	0-2	0	0	0	0	0	1	0	2	1	0
1.2		1.2 (2分) 具有与核心产品相似的产品销售业绩,每份合同得0.5分,最高得1分。 提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,每份合同加0.5分,最高得1分。本项最高得2分。以上两项评分,同一业绩不重复得分。	0-2	1	2	0	1	0	1	2	2	1	1
2		投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)通过 ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体 系、ISO45001职业健康安全管理体系认证,每提 供1项得0.5分;提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1.5	0.5	1.5	0.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	0.5
3		投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)或产品制造商通过CMA资质认定或CNAS实验室认可并获得相关证书(有效期内)的,得1.0分。提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0
4	技术	产品的技术指标响应情况。所有指标均满足得37分。 标注▲的指标低于招标需求(负偏离)的投标无效。 标记"★"的指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣4分 其他技术指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣2分; 投标响应的每项扣2分; 投标响应指标与产品样本彩页或官网参数、产品检测报告等不一致且无说明的,也视作负偏离。	0-37	37	37	37	37	37	37	35	37	37	37
5	技术	投标人提供产品技术方案,方案完整、能提供详细结构布局、功能设计说明、方案表达清晰逻辑性强的得2分,方案一般、结构布局或功能设计合理性一般的得1分,方案不是很合理的得0.5分,不提供技术方案得0分。	0-2	1	1	1	1	1	1	1	2	1	1
6		设备供货、运输、仓储方案。方案针对性强且与项目匹配度好的得2分;方案针对性较强且与项目匹配度较好的得1.5分;方案具有一定的针对性与项目匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或与项目匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。		1	1.5	0.5	0.5	1	1	1.5	2	1.5	0.5
7	技术	安装、调试、试运行方案。安装、调试与项目针对性强且匹配度好的得3分;针对性较强且与匹配度较好的得2分;方案具有一定的针对性匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-3	0.5	2	1	1	0.5	1	2	2	2	0.5

8	技术	交货期。交货期满足采购文件规定的得1.5分,不满 足不得分。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
9	技术	质保期。整套装置质保期满足采购文件规定的得1分,每增加1年加0.5分,最多得2分,不满足采购文件规定的不得分。	0-2	1	2	0	2	2	1	2	2	2	1
10	技术	根据供应商提供的备品备件情况评分,备品备件清单内容完整、规格产地清楚且价格合理的得2分;备品备件清单较完整、规格产地较清晰且价格较合理的得1分;备品备件清单内容较少,规格产地不明确或无折扣的得0.5分;未提供的不得分。	0-2	0.5	1	0	0	1	1	1	1	1	1
11	技术	售后服务方案。服务承诺的可行性、完整性以及服务承诺落实的保障措施,质保期内外的后续技术支持和维护能力情况。要点内容完整、完全符合采购需求的得2分;内容较完整,符合采购需求程度一般的得1分;内容与本项目有关联,但仅部分符合采购需求的得0.5分;完全不符合得0分。	0-2	1	1	0.5	1	0.5	1	1	2	1	0.5
12		售后服务机构。售后服务机构的便捷性好,售后服务团队配备齐全且技术力量强的,得2分;售后服务机构人员配备基本齐全的,得1分;售后服务机构人员配备较差或未描述完整的,得0分。	0-2	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
		合计	0- 60.0	46	51.5	43	47.5	47	49	49.5	57	51.5	45.5

# 技术商务资信评分明细 (专家3)

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	山东双益 电气有限 责任公司	南京丹迪克电力仪表有限公司		苏州华电
1.1	商务 资信	1.1 (2分) 具有核心产品相同的产品销售业绩的,得1分;提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,加1分。本项最高得2分。	0-2	0	0	任公司 <b>1</b>	1
1.2	商务资信	1.2 (2分) 具有与核心产品相似的产品销售业绩,每份合同得 0.5分,最高得1分。 提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。 如还能提供客户满意度正面评价材料的,每份合同加0.5分, 最高得1分。本项最高得2分。 以上两项评分,同一业绩不重复得分。	0-2	1	2	1	1
2	商务 资信	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)通过ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体系、ISO45001职业健康安全管理体系认证,每提供1项得0.5分;提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
3	商务资信	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)或产品制造商通过 CMA资质认定或CNAS实验室认可并获得相关证书(有效期 内)的,得1.0分。提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1	1	1	1	1
4	技术	产品的技术指标响应情况。所有指标均满足得37分。标注▲的指标低于招标需求(负偏离)的投标无效。标记"★"的指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣4分 其他技术指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣2分; 投标响应指标与产品样本彩页或官网参数、产品检测报告等不一致且无说明的,也视作负偏离。	0-37	37	37	37	37
5	技术	投标人提供产品技术方案,方案完整、能提供详细结构布局、功能设计说明、方案表达清晰逻辑性强的得2分,方案一般、结构布局或功能设计合理性一般的得1分,方案不是很合理的得0.5分,不提供技术方案得0分。	0-2	1	1	1	1
6	技术	设备供货、运输、仓储方案。方案针对性强且与项目匹配度好的得2分;方案针对性较强且与项目匹配度较好的得1.5分;方案具有一定的针对性与项目匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或与项目匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-2	0.5	1	1.5	1
7		安装、调试、试运行方案。安装、调试与项目针对性强且匹配度好的得3分;针对性较强且与匹配度较好的得2分;方案具有一定的针对性匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-3	0.5	1	2	1
8	技术	交货期。交货期满足采购文件规定的得 <b>1.5</b> 分,不满足不得分。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
9	技术	质保期。整套装置质保期满足采购文件规定的得1分,每增加1年加0.5分,最多得2分,不满足采购文件规定的不得分。	0-2	1	2	2	2
10	技术	根据供应商提供的备品备件情况评分,备品备件清单内容完整、规格产地清楚且价格合理的得2分;备品备件清单较完整、规格产地较清晰且价格较合理的得1分;备品备件清单内容较少,规格产地不明确或无折扣的得0.5分;未提供的不得分。	0-2	0	1	1	0

11	技术	售后服务方案。服务承诺的可行性、完整性以及服务承诺落实的保障措施,质保期内外的后续技术支持和维护能力情况。要点内容完整、完全符合采购需求的得2分;内容较完整,符合采购需求程度一般的得1分;内容与本项目有关联,但仅部分符合采购需求的得0.5分;完全不符合得0分。		0.5	1	1	0.5
12	技术	售后服务机构。售后服务机构的便捷性好,售后服务团队配备 齐全且技术力量强的,得2分;售后服务机构人员配备基本齐 全的,得1分;售后服务机构人员配备较差或未描述完整的, 得0分。	0-2	1	1	1	1
		合计	0- 60.0	46.5	51	52.5	49.5

# 技术商务资信评分明细 (专家4)

序号	<b>类型</b>	评分项目内容	分值范围	杭松电科有公州泰力技限司	市鑫电	四省竹南工备限任司川绵西电设有责公司	杭广电科有公州卓力技限司	汉电有八	北华机研所限司京天电究有公司	71 77	武磐科股有汉电技份限	宇 (江 苏)	科技 有限
1.1	商务 资信	1.1 (2分) 具有核心产品相同的产品销售业绩的,得1分;提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,加1分。本项最高得2分。	0-2	0	0	0	0	0	1	0	2	1	0
1.2	商务资信	1.2 (2分) 具有与核心产品相似的产品销售业绩,每份合同得0.5分, 最高得1分。 提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,每份合同加0.5分,最高得1分。本项最高得2分。以上两项评分,同一业绩不重复得分。	0-2	1	2	0	1	0	1	2	2	1	1
2	商务	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)通过 ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体 系、ISO45001职业健康安全管理体系认证,每提 供1项得0.5分;提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1.5	0.5	1.5	0.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	0.5
3	商务 资信	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)或产品制造商通过CMA资质认定或CNAS实验室认可并获得相关证书(有效期内)的,得1.0分。提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0
4		产品的技术指标响应情况。所有指标均满足得37分。 标注▲的指标低于招标需求(负偏离)的投标无效。 标记"★"的指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣4分 其他技术指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣2分; 投标响应指标与产品样本彩页或官网参数、产品检测报告等不一致且无说明的,也视作负偏离。	0-37	37	37	37	37	37	37	35	37	37	37
5	技术	投标人提供产品技术方案,方案完整、能提供详细结构布局、功能设计说明、方案表达清晰逻辑性强的得2分,方案一般、结构布局或功能设计合理性一般的得1分,方案不是很合理的得0.5分,不提供技术方案得0分。	0-2	1	1	0.5	1	0.5	0.5	1	2	1	0.5
6		设备供货、运输、仓储方案。方案针对性强且与项目匹配度好的得2分;方案针对性较强且与项目匹配度较好的得1.5分;方案具有一定的针对性与项目匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或与项目匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。		1	1.5	0.5	0.5	0.5	1	1.5	2	0.5	0.5
7	技术	安装、调试、试运行方案。安装、调试与项目针对性强且匹配度好的得3分;针对性较强且与匹配度较好的得2分;方案具有一定的针对性匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-3	1	1	0.5	0.5	0.5	2	1	3	0.5	0.5

8	技术	交货期。交货期满足采购文件规定的得 <b>1.5</b> 分,不满 足不得分。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
9	技术	质保期。整套装置质保期满足采购文件规定的得1分,每增加1年加0.5分,最多得2分,不满足采购文件规定的不得分。	0-2	1	2	0	2	2	1	2	2	2	1
10	技术	根据供应商提供的备品备件情况评分,备品备件清单内容完整、规格产地清楚且价格合理的得2分;备品备件清单较完整、规格产地较清晰且价格较合理的得1分;备品备件清单内容较少,规格产地不明确或无折扣的得0.5分;未提供的不得分。	0-2	1	1	0	0	0.5	0.5	1	2	0.5	0.5
11	技术	售后服务方案。服务承诺的可行性、完整性以及服务承诺落实的保障措施,质保期内外的后续技术支持和维护能力情况。要点内容完整、完全符合采购需求的得2分;内容较完整,符合采购需求程度一般的得1分;内容与本项目有关联,但仅部分符合采购需求的得0.5分;完全不符合得0分。	0-2	0.5	1	0.5	0.5	0.5	0.5	1	2	0.5	0.5
12		售后服务机构。售后服务机构的便捷性好,售后服务团队配备齐全且技术力量强的,得2分;售后服务机构人员配备基本齐全的,得1分;售后服务机构人员配备较差或未描述完整的,得0分。	0-2	1	1	1	1	1	1	1	2	1	1
		合计	0- 60.0	46.5	50.5	42	46.5	45.5	48.5	48.5	60	48	44.5

# 技术商务资信评分明细 (专家4)

	1					되다. 1	
序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	山东双益 电气有限 责任公司	南京丹迪 克电力仪 表有限公 司	国网电力 院武 限	
1.1	商务 资信	1.1 (2分) 具有核心产品相同的产品销售业绩的,得1分;提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,加1分。本项最高得2分。	0-2	0	0	1	1
1.2	商务	1.2 (2分) 具有与核心产品相似的产品销售业绩,每份合同得 0.5分,最高得1分。 提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。 如还能提供客户满意度正面评价材料的,每份合同加0.5分, 最高得1分。本项最高得2分。 以上两项评分,同一业绩不重复得分。	0-2	1	2	1	1
2	商务资信	官埋体系认证,每提供1项符0.5分;提供证书的复印件/扫插件为准。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
3	商务资信	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)或产品制造商通过 CMA资质认定或CNAS实验室认可并获得相关证书(有效期 内)的,得1.0分。提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1	1	1	1	1
4		产品的技术指标响应情况。所有指标均满足得37分。 标注▲的指标低于招标需求(负偏离)的投标无效。 标记"★"的指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应 的每项扣4分 其他技术指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的 每项扣2分; 投标响应指标与产品样本彩页或官网参数、产品检测报告等不 一致且无说明的,也视作负偏离。	0-37	37	37	37	37
5	技术	投标人提供产品技术方案,方案完整、能提供详细结构布局、功能设计说明、方案表达清晰逻辑性强的得2分,方案一般、结构布局或功能设计合理性一般的得1分,方案不是很合理的得0.5分,不提供技术方案得0分。	0-2	0.5	0.5	1	0.5
6		设备供货、运输、仓储方案。方案针对性强且与项目匹配度好的得2分;方案针对性较强且与项目匹配度较好的得1.5分;方案具有一定的针对性与项目匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或与项目匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-2	0.5	1	1.5	0.5
7		安装、调试、试运行方案。安装、调试与项目针对性强且匹配度好的得3分;针对性较强且与匹配度较好的得2分;方案具有一定的针对性匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-3	0.5	1	2	2
8		分。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
9	技术	质保期。整套装置质保期满足采购文件规定的得1分,每增加1年加0.5分,最多得2分,不满足采购文件规定的不得分。	0-2	1	2	2	2
10		根据供应商提供的备品备件情况评分,备品备件清单内容完整、规格产地清楚且价格合理的得2分;备品备件清单较完整、规格产地较清晰且价格较合理的得1分;备品备件清单内容较少,规格产地不明确或无折扣的得0.5分;未提供的不得分。	0-2	0	1	1	0

11	技术	售后服务方案。服务承诺的可行性、完整性以及服务承诺落实的保障措施,质保期内外的后续技术支持和维护能力情况。要点内容完整、完全符合采购需求的得2分;内容较完整,符合采购需求程度一般的得1分;内容与本项目有关联,但仅部分符合采购需求的得0.5分;完全不符合得0分。		0.5	0.5	1	0.5
12	技术	售后服务机构。售后服务机构的便捷性好,售后服务团队配备 齐全且技术力量强的,得2分;售后服务机构人员配备基本齐 全的,得1分;售后服务机构人员配备较差或未描述完整的, 得0分。	0-2	1	1	1	1
		合计	0- 60.0	46	50	52.5	49.5

# 技术商务资信评分明细 (专家5)

序号	评分类型	评分项目内容	分值围	杭松电科有公州泰力技限司	扬市源气份限司州鑫电股有公司	四省竹南工备限任司川绵西电设有责公司	月 电 科 打	武汉电有公汉测气限司	机由	<b>江盛电有</b>	武磐科股有公汉电技份限司	宇(江	杰电科 有
1.1	商务 资信	1.1 (2分) 具有核心产品相同的产品销售业绩的,得1分;提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,加1分。本项最高得2分。	0-2	0	0	0	0	0	1	0	2	1	0
1.2		1.2 (2分) 具有与核心产品相似的产品销售业绩, 每份合同得0.5分, 最高得1分。 提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以 及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的, 每份合同加0.5分, 最高得1分。本项最高得2分。 以上两项评分,同一业绩不重复得分。	0-2	1	2	0	1	0	1	2	2	1	1
2		投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)通过 ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体 系、ISO45001职业健康安全管理体系认证,每提 供1项得0.5分;提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1.5	0.5	1.5	0.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	0.5
3	商务 资信	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)或产品制造商通过CMA资质认定或CNAS实验室认可并获得相关证书(有效期内)的,得1.0分。提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0
4		产品的技术指标响应情况。所有指标均满足得37分。 标注▲的指标低于招标需求(负偏离)的投标无效。 标记"★"的指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣4分 其他技术指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的每项扣2分; 投标响应指标与产品样本彩页或官网参数、产品检测报告等不一致且无说明的,也视作负偏离。	0-37	37	37	37	37	37	37	35	37	37	37
5	技术	投标人提供产品技术方案,方案完整、能提供详细结构布局、功能设计说明、方案表达清晰逻辑性强的得2分,方案一般、结构布局或功能设计合理性一般的得1分,方案不是很合理的得0.5分,不提供技术方案得0分。	0-2	0.5	1	0.5	0.5	0.5	1	1	2	1	0.5
6		设备供货、运输、仓储方案。方案针对性强且与项目匹配度好的得2分;方案针对性较强且与项目匹配度较好的得1.5分;方案具有一定的针对性与项目匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或与项目匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。		0.5	1	0.5	0.5	0.5	1	1	2	1	0.5
7	技术	安装、调试、试运行方案。安装、调试与项目针对性强且匹配度好的得3分;针对性较强且与匹配度较好的得2分;方案具有一定的针对性匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-3	0.5	1	1	0.5	0.5	1	1	3	1	0.5

8	技术	交货期。交货期满足采购文件规定的得1.5分,不满 足不得分。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
9	技术	质保期。整套装置质保期满足采购文件规定的得1分,每增加1年加0.5分,最多得2分,不满足采购文件规定的不得分。	0-2	1	2	0	2	2	1	2	2	2	1
10	技术	根据供应商提供的备品备件情况评分,备品备件清单内容完整、规格产地清楚且价格合理的得2分;备品备件清单较完整、规格产地较清晰且价格较合理的得1分;备品备件清单内容较少,规格产地不明确或无折扣的得0.5分;未提供的不得分。	0-2	0.5	1	0	0	0.5	1	1	2	1	0.5
11	技术	售后服务方案。服务承诺的可行性、完整性以及服务承诺落实的保障措施,质保期内外的后续技术支持和维护能力情况。要点内容完整、完全符合采购需求的得2分;内容较完整,符合采购需求程度一般的得1分;内容与本项目有关联,但仅部分符合采购需求的得0.5分;完全不符合得0分。	0-2	0.5	1	1	0.5	1	1	1	2	1	0.5
12		售后服务机构。售后服务机构的便捷性好,售后服务团队配备齐全且技术力量强的,得2分;售后服务机构人员配备基本齐全的,得1分;售后服务机构人员配备较差或未描述完整的,得0分。	0-2	1	2	1	1	1	1	1	2	1	1
		合计	0- 60.0	44.5	51	43	46	46	49	48	60	50	44.5

## 技术商务资信评分明细 (专家5)

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	山东双益 电气有限 责任公司	南京丹迪 克电力仪表有限公司		苏州华电 电气股份 有限公司
1.1	商务 资信	1.1 (2分) 具有核心产品相同的产品销售业绩的,得1分;提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。如还能提供客户满意度正面评价材料的,加1分。本项最高得2分。	0-2	0	0	1	1
1.2	商务	1.2 (2分) 具有与核心产品相似的产品销售业绩,每份合同得 0.5分,最高得1分。 提供中标通知书(如有)、合同的复印件/扫描件以及发票。 如还能提供客户满意度正面评价材料的,每份合同加0.5分, 最高得1分。本项最高得2分。 以上两项评分,同一业绩不重复得分。	0-2	1	2	1	1
2	商务 资信	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)通过ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体系、ISO45001职业健康安全管理体系认证,每提供1项得0.5分;提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
3	商务资信	投标人(联合体投标的,指联合体牵头方)或产品制造商通过 CMA资质认定或CNAS实验室认可并获得相关证书(有效期 内)的,得1.0分。提供证书的复印件/扫描件为准。	0-1	1	1	1	1
4	技术	产品的技术指标响应情况。所有指标均满足得37分。 标注▲的指标低于招标需求(负偏离)的投标无效。 标记"★"的指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应 的每项扣4分 其他技术指标低于招标需求(负偏离)的或未做出明确响应的 每项扣2分; 投标响应指标与产品样本彩页或官网参数、产品检测报告等不 一致且无说明的,也视作负偏离。	0-37	37	37	37	37
5	技术	投标人提供产品技术方案,方案完整、能提供详细结构布局、功能设计说明、方案表达清晰逻辑性强的得2分,方案一般、结构布局或功能设计合理性一般的得1分,方案不是很合理的得0.5分,不提供技术方案得0分。	0-2	0.5	1	2	1
6		设备供货、运输、仓储方案。方案针对性强且与项目匹配度好的得2分;方案针对性较强且与项目匹配度较好的得1.5分;方案具有一定的针对性与项目匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或与项目匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-2	0.5	1	1	1
7		安装、调试、试运行方案。安装、调试与项目针对性强且匹配度好的得3分;针对性较强且与匹配度较好的得2分;方案具有一定的针对性匹配度一般的得1分;方案内容存在欠缺或匹配度一般的得0.5分;方案内容缺失严重或与项目不匹配的不得分。	0-3	0.5	1	2	1
8	技术	分。	0-1.5	1.5	1.5	1.5	1.5
9	技术	质保期。整套装置质保期满足采购文件规定的得1分,每增加1年加0.5分,最多得2分,不满足采购文件规定的不得分。	0-2	1	2	2	2
10		根据供应商提供的备品备件情况评分,备品备件清单内容完整、规格产地清楚且价格合理的得2分;备品备件清单较完整、规格产地较清晰且价格较合理的得1分;备品备件清单内容较少,规格产地不明确或无折扣的得0.5分;未提供的不得分。	0-2	0	1	1	0

11	技术	售后服务方案。服务承诺的可行性、完整性以及服务承诺落实的保障措施,质保期内外的后续技术支持和维护能力情况。要点内容完整、完全符合采购需求的得2分;内容较完整,符合采购需求程度一般的得1分;内容与本项目有关联,但仅部分符合采购需求的得0.5分;完全不符合得0分。	0-2	0.5	1	2	1
12	技术	售后服务机构。售后服务机构的便捷性好,售后服务团队配备 齐全且技术力量强的,得2分;售后服务机构人员配备基本齐 全的,得1分;售后服务机构人员配备较差或未描述完整的, 得0分。	0-2	1	1	2	1
		合计	0- 60.0	46	51	55	50