

技术商务资信评分明细（专家1）

项目名称：工伤保险业务服务委托商业保险公司协助经办和运营管理项目（ZJWS2023-LQ07）

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	中国保险股份有限公司台州分公司	中国人寿保险股份有限公司台州市分公司	安诚财产保险股份有限公司台州中心支公司	中财财产保险股份有限公司台州中心支公司	太平洋财产保险股份有限公司台州中心支公司	平安财产保险股份有限公司台州中心支公司
1	商务资信	<p>偿付能力</p> <p>根据投标人总公司2019-2021年度平均综合偿付能力（以下简称“偿付能力”），偿付能力<200%不得分，偿付能力=200%得1分，201%≤偿付能力<210%得2分，210%≤偿付能力<220%得3分，以此类推，此项最高得8分。</p> <p>注：需提供经审计的偿付能力报告等相关证明材料。</p>	0-8	7	8	8	8	5	
2	商务资信	<p>风险评级</p> <p>根据投标人总公司最新一期（2022年三季度）风险评级结果评分，AAA级得5分，AA级得4.5分，A级得4分，BBB级得3.5分，BB级得3分，B级得2.5分，C级得2分，D级得1分。（证明材料：中国保险行业协会网站公布截图）</p>	0-5	5	3.5	2.5	4.5	3	
3	商务资信	<p>经营评价</p> <p>根据投标人总公司最新年度公司法人机构经营评价结果评分，A级得5分，B级得3分，C级得1分，D级不得分。（证明材料：中国保险行业协会网站公布截图）</p>	0-5	5	5	3	5	3	
4	商务资信	<p>穆迪信用评级</p> <p>根据穆迪对投标人总公司最新信用评级进行评分：A1以上得5分，A1得4分，A2得3分，A3得2分，A3以下得1分，无穆迪评级的不得分（证明材料：提供穆迪评级报告）</p>	0-5	4	4	0	4	0	
5	商务资信	<p>消费者满意度</p> <p>根据中国银保监会公布的关于2021年保险消费投诉情况的通报“亿元保费投诉量”由低到高进行排名。</p> <p>2021年亿元保费投诉量0件，得7分；</p> <p>2021年亿元保费投诉量≤4件，得5分；</p> <p>4件/亿元<2021年亿元保费投诉量≤7件/亿元，得3分；</p> <p>7件/亿元<2021年亿元保费投诉量≤10件/亿元，得1分；</p> <p>2021年亿元保费投诉量>10件/亿元，不得分。（证明材料：中国银保监会网站公布截图）</p>	0-7	5	3	1	5	3	
6	商务资信	<p>合规经营</p> <p>根据投标人及所属地市级公司（2019年1月1日至今）受保险监管部门处罚情况，未受处罚的得10分，处罚1次扣3分，扣完为止。（以投标人所属中国银行保险监督管理委员会项目所在地分局提供的依据为准，投标人提供未受处罚承诺书或处罚依据，未提供不得分。）</p>	0-10	10	7	10	10	10	
7	商务资信	<p>项目理解</p> <p>投标人对项目现状及需求的理解情况，对项目现状和需求描述的全面性、准确性、针对性，对项目重点、难点的把握，解决方案及合理化建议。理解透彻和建议可行性高得4-5分，理解全面和建议可行性较高得2-3.9分，理解到位和建议可行性一般得0-1.9分。</p>	0-5	4	4.2	3	4.5	2.5	
8	商务资信	<p>服务方案</p> <p>提供工伤保险经办服务方案，优化经办流程，有效降低工伤发生率和工伤案件数量。方案可行性、便捷性高得10-15分，方案可行性、便捷性较高得5-9.9分，方案可行性、便捷性一般得0-4.9分。</p>	0-15	11	12	7	13	6	

9	商务 资信	人员配置 根据投标人承诺配备本项目的到岗人员进行打分，要求具有大专以上学历，专业以社会保障、医学、法律等为主，有相关工作经验优先，平均年龄在35周岁以下，其中男性不少于5人，具有法律、医学背景的不少于2人，具有三年以上驾龄且近三年无发生重大交通事故的不少于2人。投标人承诺配备符合上述要求的到岗人员15人得3分，承诺人数不足15人或相关人员不符合上述要求，每不符合一人扣0.5分，扣完为止。	0-3	3	3	3	3	3
10.1	商务 资信	提供工伤控费管理方案，确保工伤基金安全运营，做好工伤保险扩面工作，切实降低工伤医疗不合理费用支出。根据方案可行性综合评分。方案合理且操作性强的得8-10分，方案及操作性一般的得5-7.9分，方案及操作性较差的得0-4.9分。	0-10	8.5	8.3	6.5	8.8	5.5
10.2	商务 资信	提供理赔调查实施方案，及时客观协助调查参保人事故发生原因、核实报销费用支出的合理性。根据方案合理性综合评分。方案全面科学合理可行性高得4-5分，方案全面科学合理可行性较高得2-3.9分，方案全面科学合理可行性一般得0-1.9分。	0-5	4.2	4	3	4.5	2.5
10.3	商务 资信	提供工伤保险政策宣传推广方案，配合人社局做好工伤源头预防工作。方案全面科学合理可行性高得2-4分，方案全面科学合理可行性较高得1-1.9分，方案全面科学合理可行性一般得0-0.9分。	0-4	3.5	3.5	1.8	3.8	1.5
10.4	商务 资信	承诺承保期间现场核查赔付人数占当地工伤保险赔付总人数比例不低于30%得4分，未承诺此项不得分。	0-4	4	4	4	4	4
10.5	商务 资信	承诺承保期间现场核查赔付金额占当地工伤保险赔付总金额比例不低于30%得4分，未承诺此项不得分。	0-4	4	4	4	4	4
合计			0-90	78.2	73.5	56.8	82.1	53

专家（签名）：

技术商务资信评分明细（专家2）

项目名称：工伤保险业务服务委托商业保险公司协助经办和运营管理项目（ZJWS2023-LQ07）

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	中国人寿台州分公司	中国人民财产保险股份有限公司台州分公司	安诚财产保险股份有限公司台州中心支公司	中国太平洋财产保险股份有限公司台州中心支公司	太平财产保险有限公司台州中心支公司
1	商务资信	<p>偿付能力</p> <p>根据投标人总公司2019-2021年度平均综合偿付能力（以下简称“偿付能力”），偿付能力<200%不得分，偿付能力=200%得1分，201%≤偿付能力<210%得2分，210%≤偿付能力<220%得3分，以此类推，此项最高得8分。</p> <p>注：需提供经审计的偿付能力报告等相关证明材料。</p>	0-8	7	8	8	8	5
2	商务资信	<p>风险评级</p> <p>根据投标人总公司最新一期（2022年三季度）风险评级结果评分，AAA级得5分，AA级得4.5分，A级得4分，BBB级得3.5分，BB级得3分，B级得2.5分，C级得2分，D级得1分。（证明材料：中国保险行业协会网站公布截图）</p>	0-5	5	3.5	2.5	4.5	3
3	商务资信	<p>经营评价</p> <p>根据投标人总公司最新年度公司法人机构经营评价结果评分，A级得5分，B级得3分，C级得1分，D级不得分。（证明材料：中国保险行业协会网站公布截图）</p>	0-5	5	5	3	5	3
4	商务资信	<p>穆迪信用评级</p> <p>根据穆迪对投标人总公司最新信用评级进行评分：A1以上得5分，A1得4分，A2得3分，A3得2分，A3以下得1分，无穆迪评级的不得分（证明材料：提供穆迪评级报告）</p>	0-5	4	4	0	4	0
5	商务资信	<p>消费者满意度</p> <p>根据中国银保监会公布的关于2021年保险消费投诉情况的通报“亿元保费投诉量”由低到高进行排名。2021年亿元保费投诉量0件，得7分；2021年亿元保费投诉量≤4件，得5分；4件/亿元<2021年亿元保费投诉量≤7件/亿元，得3分；7件/亿元<2021年亿元保费投诉量≤10件/亿元，得1分；2021年亿元保费投诉量>10件/亿元，不得分。（证明材料：中国银保监网站公布截图）</p>	0-7	5	3	1	5	3
6	商务资信	<p>合规经营</p> <p>根据投标人及所属地市级公司（2019年1月1日至今）受保险监管部门处罚情况，未受处罚的得10分，处罚1次扣3分，扣完为止。（以投标人所属中国银行保险监督管理委员会项目所在地分局提供的依据为准，投标人提供未受处罚承诺书或处罚依据，未提供不得分。）</p>	0-10	10	7	10	10	10
7	商务资信	<p>项目理解</p> <p>投标人对项目现状及需求的理解情况，对项目现状和需求描述的全面性、准确性、针对性，对项目重点、难点的把握，解决方案及合理化建议。理解透彻和建议可行性高得4-5分，理解全面和建议可行性较高得2-3.9分，理解到位和建议可行性一般得0-1.9分。</p>	0-5	3.8	4.2	2.3	4.3	2.5

8	商务 资信	服务方案 提供工伤保险经办服务方案，优化经办流程，有效降低工伤发生率和工伤案件数量。方案可行性、便捷性高得10-15分，方案可行性、便捷性较高得5-9.9分，方案可行性、便捷性一般得0-4.9分。	0-15	8	12	4	13	7
9	商务 资信	人员配置 根据投标人承诺配备本项目的到岗人员进行打分，要求具有大专以上学历，专业以社会保障、医学、法律等为主，有相关工作经验优先，平均年龄在35周岁以下，其中男性不少于5人，具有法律、医学背景的不少于2人，具有三年以上驾龄且近三年无发生重大交通事故的不少于2人。投标人承诺配备符合上述要求的到岗人员15人得3分，承诺人数不足15人或相关人员不符合上述要求，每不符合一人扣0.5分，扣完为止。	0-3	3	3	3	3	3
10.1	商务 资信	提供工伤控费管理方案，确保工伤基金安全运营，做好工伤保险扩面工作，切实降低工伤医疗不合理费用支出。根据方案可行性综合评分。方案合理且操作性强的得8-10分，方案及操作性一般的得5-7.9分，方案及操作性较差的得0-4.9分。	0-10	7	8.5	4	9	4.2
10.2	商务 资信	提供理赔调查实施方案，及时客观协助调查参保人事故发生原因、核实报销费用支出的合理性。根据方案合理性综合评分。方案全面科学合理可行性高得4-5分，方案全面科学合理可行性较高得2-3.9分，方案全面科学合理可行性一般得0-1.9分。	0-5	3.5	4.2	1.8	4.5	1.8
10.3	商务 资信	提供工伤保险政策宣传推广方案，配合人力社保局做好工伤源头预防工作。方案全面科学合理可行性高得2-4分，方案全面科学合理可行性较高得1-1.9分，方案全面科学合理可行性一般得0-0.9分。	0-4	2.8	3	1.1	3.2	1.1
10.4	商务 资信	承诺承保期间现场核查赔付人数占当地工伤保险赔付总人数比例不低于30%得4分，未承诺此项不得分。	0-4	4	4	4	4	4
10.5	商务 资信	承诺承保期间现场核查赔付金额占当地工伤保险赔付总金额比例不低于30%得4分，未承诺此项不得分。	0-4	4	4	4	4	4
合计			0-90	72.1	73.4	48.7	81.5	51.6

专家（签名）：

技术商务资信评分明细（专家3）

项目名称：工伤保险业务服务委托商业保险公司协助经办和运营管理项目（ZJWS2023-LQ07）

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	中国人寿台州分公司	中国人民财产保险股份有限公司台州分公司	安诚财产保险股份有限公司台州中心支公司	中国太平洋财产保险股份有限公司台州中心支公司	太平财产保险有限公司台州中心支公司
1	商务资信	<p>偿付能力</p> <p>根据投标人总公司2019-2021年度平均综合偿付能力（以下简称“偿付能力”），偿付能力<200%不得分，偿付能力=200%得1分，201%≤偿付能力<210%得2分，210%≤偿付能力<220%得3分，以此类推，此项最高得8分。</p> <p>注：需提供经审计的偿付能力报告等相关证明材料。</p>	0-8	7	8	8	8	5
2	商务资信	<p>风险评级</p> <p>根据投标人总公司最新一期（2022年三季度）风险评级结果评分，AAA级得5分，AA级得4.5分，A级得4分，BBB级得3.5分，BB级得3分，B级得2.5分，C级得2分，D级得1分。（证明材料：中国保险行业协会网站公布截图）</p>	0-5	5	3.5	2.5	4.5	3
3	商务资信	<p>经营评价</p> <p>根据投标人总公司最新年度公司法人机构经营评价结果评分，A级得5分，B级得3分，C级得1分，D级不得分。（证明材料：中国保险行业协会网站公布截图）</p>	0-5	5	5	3	5	3
4	商务资信	<p>穆迪信用评级</p> <p>根据穆迪对投标人总公司最新信用评级进行评分：A1以上得5分，A1得4分，A2得3分，A3得2分，A3以下得1分，无穆迪评级的不得分（证明材料：提供穆迪评级报告）</p>	0-5	4	4	0	4	0
5	商务资信	<p>消费者满意度</p> <p>根据中国银保监会公布的关于2021年保险消费投诉情况的通报“亿元保费投诉量”由低到高进行排名。2021年亿元保费投诉量0件，得7分；2021年亿元保费投诉量≤4件，得5分；4件/亿元<2021年亿元保费投诉量≤7件/亿元，得3分；7件/亿元<2021年亿元保费投诉量≤10件/亿元，得1分；2021年亿元保费投诉量>10件/亿元，不得分。（证明材料：中国银保监网站公布截图）</p>	0-7	5	3	1	5	3
6	商务资信	<p>合规经营</p> <p>根据投标人及所属地市级公司（2019年1月1日至今）受保险监管部门处罚情况，未受处罚的得10分，处罚1次扣3分，扣完为止。（以投标人所属中国银行保险监督管理委员会项目所在地分局提供的依据为准，投标人提供未受处罚承诺书或处罚依据，未提供不得分。）</p>	0-10	10	7	10	10	10
7	商务资信	<p>项目理解</p> <p>投标人对项目现状及需求的理解情况，对项目现状和需求描述的全面性、准确性、针对性，对项目重点、难点的把握，解决方案及合理化建议。理解透彻和建议可行性高得4-5分，理解全面和建议可行性较高得2-3.9分，理解到位和建议可行性一般得0-1.9分。</p>	0-5	3.5	4	2	4	2

8	商务 资信	服务方案 提供工伤保险经办服务方案，优化经办流程，有效降低工伤发生率和工伤案件数量。方案可行性、便捷性高得10-15分，方案可行性、便捷性较高得5-9.9分，方案可行性、便捷性一般得0-4.9分。	0-15	8	12	5.5	12	5
9	商务 资信	人员配置 根据投标人承诺配备本项目的到岗人员进行打分，要求具有大专以上学历，专业以社会保障、医学、法律等为主，有相关工作经验优先，平均年龄在35周岁以下，其中男性不少于5人，具有法律、医学背景的不少于2人，具有三年以上驾龄且近三年无发生重大交通事故的不少于2人。投标人承诺配备符合上述要求的到岗人员15人得3分，承诺人数不足15人或相关不符合上述要求，每不符合一人扣0.5分，扣完为止。	0-3	3	3	3	3	3
10.1	商务 资信	提供工伤控费管理方案，确保工伤基金安全运营，做好工伤保险扩面工作，切实降低工伤医疗不合理费用支出。根据方案可行性综合评分。方案合理且操作性强的得8-10分，方案及操作性一般的得5-7.9分，方案及操作性较差的得0-4.9分。	0-10	7	9	4	9	5
10.2	商务 资信	提供理赔调查实施方案，及时客观协助调查参保人事故发生原因、核实报销费用支出的合理性。根据方案合理性综合评分。方案全面科学合理可行性高得4-5分，方案全面科学合理可行性较高得2-3.9分，方案全面科学合理可行性一般得0-1.9分。	0-5	3	4	1.5	4	1.8
10.3	商务 资信	提供工伤保险政策宣传推广方案，配合人力社保局做好工伤源头预防工作。方案全面科学合理可行性高得2-4分，方案全面科学合理可行性较高得1-1.9分，方案全面科学合理可行性一般得0-0.9分。	0-4	2	2.3	0.6	2.5	0.9
10.4	商务 资信	承诺承保期间现场核查赔付人数占当地工伤保险赔付总人数比例不低于30%得4分，未承诺此项不得分。	0-4	4	4	4	4	4
10.5	商务 资信	承诺承保期间现场核查赔付金额占当地工伤保险赔付总金额比例不低于30%得4分，未承诺此项不得分。	0-4	4	4	4	4	4
合计			0-90	70.5	72.8	49.1	79	49.7

专家（签名）：

技术商务资信评分明细（专家4）

项目名称：工伤保险业务服务委托商业保险公司协助经办和运营管理项目（ZJWS2023-LQ07）

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	中国人寿台州分公司	中国人寿台州市分公司	安诚财产保险股份有限公司台州中心支公司	中国太平洋财产保险股份有限公司台州中心支公司	太平财产保险有限公司台州中心支公司
1	商务资信	<p>偿付能力</p> <p>根据投标人总公司2019-2021年度平均综合偿付能力（以下简称“偿付能力”），偿付能力<200%不得分，偿付能力=200%得1分，201%≤偿付能力<210%得2分，210%≤偿付能力<220%得3分，以此类推，此项最高得8分。</p> <p>注：需提供经审计的偿付能力报告等相关证明材料。</p>	0-8	7	8	8	8	5
2	商务资信	<p>风险评级</p> <p>根据投标人总公司最新一期（2022年三季度）风险评级结果评分，AAA级得5分，AA级得4.5分，A级得4分，BBB级得3.5分，BB级得3分，B级得2.5分，C级得2分，D级得1分。（证明材料：中国保险行业协会网站公布截图）</p>	0-5	5	3.5	2.5	4.5	3
3	商务资信	<p>经营评价</p> <p>根据投标人总公司最新年度公司法人机构经营评价结果评分，A级得5分，B级得3分，C级得1分，D级不得分。（证明材料：中国保险行业协会网站公布截图）</p>	0-5	5	5	3	5	3
4	商务资信	<p>穆迪信用评级</p> <p>根据穆迪对投标人总公司最新信用评级进行评分：A1以上得5分，A1得4分，A2得3分，A3得2分，A3以下得1分，无穆迪评级的不得分（证明材料：提供穆迪评级报告）</p>	0-5	4	4	0	4	0
5	商务资信	<p>消费者满意度</p> <p>根据中国银保监会公布的关于2021年保险消费投诉情况的通报“亿元保费投诉量”由低到高进行排名。2021年亿元保费投诉量0件，得7分；2021年亿元保费投诉量≤4件，得5分；4件/亿元<2021年亿元保费投诉量≤7件/亿元，得3分；7件/亿元<2021年亿元保费投诉量≤10件/亿元，得1分；2021年亿元保费投诉量>10件/亿元，不得分。（证明材料：中国银保监网站公布截图）</p>	0-7	5	3	1	5	3
6	商务资信	<p>合规经营</p> <p>根据投标人及所属地市级公司（2019年1月1日至今）受保险监管部门处罚情况，未受处罚的得10分，处罚1次扣3分，扣完为止。（以投标人所属中国银行保险监督管理委员会项目所在地分局提供的依据为准，投标人提供未受处罚承诺书或处罚依据，未提供不得分。）</p>	0-10	10	7	10	10	10
7	商务资信	<p>项目理解</p> <p>投标人对项目现状及需求的理解情况，对项目现状和需求描述的全面性、准确性、针对性，对项目重点、难点的把握，解决方案及合理化建议。理解透彻和建议可行性高得4-5分，理解全面和建议可行性较高得2-3.9分，理解到位和建议可行性一般得0-1.9分。</p>	0-5	3	4	2	4.5	3

8	商务 资信	服务方案 提供工伤保险经办服务方案，优化经办流程，有效降低工伤发生率和工伤案件数量。方案可行性、便捷性高得10-15分，方案可行性、便捷性较高得5-9.9分，方案可行性、便捷性一般得0-4.9分。	0-15	10	7	6	10	4
9	商务 资信	人员配置 根据投标人承诺配备本项目的到岗人员进行打分，要求具有大专以上学历，专业以社会保障、医学、法律等为主，有相关工作经验优先，平均年龄在35周岁以下，其中男性不少于5人，具有法律、医学背景的不少于2人，具有三年以上驾龄且近三年无发生重大交通事故的不少于2人。投标人承诺配备符合上述要求的到岗人员15人得3分，承诺人数不足15人或相关人员不符合上述要求，每不符合一人扣0.5分，扣完为止。	0-3	3	3	3	3	3
10.1	商务 资信	提供工伤控费管理方案，确保工伤基金安全运营，做好工伤保险扩面工作，切实降低工伤医疗不合理费用支出。根据方案可行性综合评分。方案合理且操作性强的得8-10分，方案及操作性一般的得5-7.9分，方案及操作性较差的得0-4.9分。	0-10	8	8	5	9	5
10.2	商务 资信	提供理赔调查实施方案，及时客观协助调查参保人事故发生原因、核实报销费用支出的合理性。根据方案合理性综合评分。方案全面科学合理可行性高得4-5分，方案全面科学合理可行性较高得2-3.9分，方案全面科学合理可行性一般得0-1.9分。	0-5	4	4	3	4.5	2
10.3	商务 资信	提供工伤保险政策宣传推广方案，配合人力社保局做好工伤源头预防工作。方案全面科学合理可行性高得2-4分，方案全面科学合理可行性较高得1-1.9分，方案全面科学合理可行性一般得0-0.9分。	0-4	3	3	1.5	3.5	1.5
10.4	商务 资信	承诺承保期间现场核查赔付人数占当地工伤保险赔付总人数比例不低于30%得4分，未承诺此项不得分。	0-4	4	4	4	4	4
10.5	商务 资信	承诺承保期间现场核查赔付金额占当地工伤保险赔付总金额比例不低于30%得4分，未承诺此项不得分。	0-4	4	4	4	4	4
合计			0-90	75	67.5	53	79	50.5

专家（签名）：

技术商务资信评分明细（专家5）

项目名称：工伤保险业务服务委托商业保险公司协助经办和运营管理项目（ZJWS2023-LQ07）

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	中国人寿台州分公司	中国人民财产保险股份有限公司台州分公司	安诚财产保险股份有限公司台州中心支公司	中国太平洋财产保险股份有限公司台州中心支公司	太平财产保险有限公司台州中心支公司
1	商务资信	<p>偿付能力</p> <p>根据投标人总公司2019-2021年度平均综合偿付能力（以下简称“偿付能力”），偿付能力<200%不得分，偿付能力=200%得1分，201%≤偿付能力<210%得2分，210%≤偿付能力<220%得3分，以此类推，此项最高得8分。</p> <p>注：需提供经审计的偿付能力报告等相关证明材料。</p>	0-8	7	8	8	8	5
2	商务资信	<p>风险评级</p> <p>根据投标人总公司最新一期（2022年三季度）风险评级结果评分，AAA级得5分，AA级得4.5分，A级得4分，BBB级得3.5分，BB级得3分，B级得2.5分，C级得2分，D级得1分。（证明材料：中国保险行业协会网站公布截图）</p>	0-5	5	3.5	2.5	4.5	3
3	商务资信	<p>经营评价</p> <p>根据投标人总公司最新年度公司法人机构经营评价结果评分，A级得5分，B级得3分，C级得1分，D级不得分。（证明材料：中国保险行业协会网站公布截图）</p>	0-5	5	5	3	5	3
4	商务资信	<p>穆迪信用评级</p> <p>根据穆迪对投标人总公司最新信用评级进行评分：A1以上得5分，A1得4分，A2得3分，A3得2分，A3以下得1分，无穆迪评级的不得分（证明材料：提供穆迪评级报告）</p>	0-5	4	4	0	4	0
5	商务资信	<p>消费者满意度</p> <p>根据中国银保监会公布的关于2021年保险消费投诉情况的通报“亿元保费投诉量”由低到高进行排名。2021年亿元保费投诉量0件，得7分；2021年亿元保费投诉量≤4件，得5分；4件/亿元<2021年亿元保费投诉量≤7件/亿元，得3分；7件/亿元<2021年亿元保费投诉量≤10件/亿元，得1分；2021年亿元保费投诉量>10件/亿元，不得分。（证明材料：中国银保监网站公布截图）</p>	0-7	5	3	1	5	3
6	商务资信	<p>合规经营</p> <p>根据投标人及所属地市级公司（2019年1月1日至今）受保险监管部门处罚情况，未受处罚的得10分，处罚1次扣3分，扣完为止。（以投标人所属中国银行保险监督管理委员会项目所在地分局提供的依据为准，投标人提供未受处罚承诺书或处罚依据，未提供不得分。）</p>	0-10	10	7	10	10	10
7	商务资信	<p>项目理解</p> <p>投标人对项目现状及需求的理解情况，对项目现状和需求描述的全面性、准确性、针对性，对项目重点、难点的把握，解决方案及合理化建议。理解透彻和建议可行性高得4-5分，理解全面和建议可行性较高得2-3.9分，理解到位和建议可行性一般得0-1.9分。</p>	0-5	4	4.2	3.6	4.5	4.6

8	商务 资信	服务方案 提供工伤保险经办服务方案，优化经办流程，有效降低工伤发生率和工伤案件数量。方案可行性、便捷性高得10-15分，方案可行性、便捷性较高得5-9.9分，方案可行性、便捷性一般得0-4.9分。	0-15	10	12	8	14	9
9	商务 资信	人员配置 根据投标人承诺配备本项目的到岗人员进行打分，要求具有大专以上学历，专业以社会保障、医学、法律等为主，有相关工作经验优先，平均年龄在35周岁以下，其中男性不少于5人，具有法律、医学背景的不少于2人，具有三年以上驾龄且近三年无发生重大交通事故的不少于2人。投标人承诺配备符合上述要求的到岗人员15人得3分，承诺人数不足15人或相关不符合上述要求，每不符合一人扣0.5分，扣完为止。	0-3	3	3	3	3	3
10.1	商务 资信	提供工伤控费管理方案，确保工伤基金安全运营，做好工伤保险扩面工作，切实降低工伤医疗不合理费用支出。根据方案可行性综合评分。方案合理且操作性强的得8-10分，方案及操作性一般的得5-7.9分，方案及操作性较差的得0-4.9分。	0-10	8	9	6	9	7
10.2	商务 资信	提供理赔调查实施方案，及时客观协助调查参保人事故发生原因、核实报销费用支出的合理性。根据方案合理性综合评分。方案全面科学合理可行性高得4-5分，方案全面科学合理可行性较高得2-3.9分，方案全面科学合理可行性一般得0-1.9分。	0-5	4	4.2	3.9	4.2	4
10.3	商务 资信	提供工伤保险政策宣传推广方案，配合人力社保局做好工伤源头预防工作。方案全面科学合理可行性高得2-4分，方案全面科学合理可行性较高得1-1.9分，方案全面科学合理可行性一般得0-0.9分。	0-4	3	3	3.5	3.6	2
10.4	商务 资信	承诺承保期间现场核查赔付人数占当地工伤保险赔付总人数比例不低于30%得4分，未承诺此项不得分。	0-4	4	4	4	4	4
10.5	商务 资信	承诺承保期间现场核查赔付金额占当地工伤保险赔付总金额比例不低于30%得4分，未承诺此项不得分。	0-4	4	4	4	4	4
合计			0-90	76	73.9	60.5	82.8	61.6

专家（签名）：