技术商务评分明细(专家1)

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	合肥聚 盛真空 科技有 限公司	成都德 力斯 東 東 東 東 東 東 東 東 東 東 東 東 東 東 東 東 東 東	武汉普 吴科技 有限公 司	武汉普 迪 其 有 限公司
1.	商务	专家结合投标产品各项技术参数与招标文件要求的偏离情况综合 打分,每1条带★号的技术参数不满足招标需求的扣2分,每1条一般参数不满足招标需求的扣1分,扣完为止。 注:标"★"的核心参数需要在投标文件中提供检测报告或产品 彩页或官网截图证明,未提供者对应项不得分。	0-35	25. 0	25. 0	31. 0	35. 0
1. 2	商务	投标产品技术参数有实质性及功能性优于采购文件要求进行评分, 标"★"主要性能参数正偏离的,每1条加1分,最多加6分; 一般性能参数正偏离的,每一条0.5分,最多加4分。 注: 加"★"的核心参数需要在投标文件中提供检测报告或产品 彩页或官网截图证明,未提供者对应项不得分。	0-10	0.0	0.0	0.0	0.5
2	商务	供货及验收方案 根据投标人针对本次采购货物供货、验收方案进行评分: (1)供货方案内容齐全,包含了招标需求中的全部内容,对具体的验收方案作出了详细、明确的阐述,且项目方案贴合本项目实际情况的得2.1-3分; (2)供货方案内容较齐全,包含了招标需求中的大部分内容,对具体的验收方案作出了详细、明确的阐述,但方案没有针对本项目实际情况的得1.1-2分; (3)供货方案内容不够齐全,缺少内容,验收方案阐述不明确的得0.1-1分; (4)未提及此项的不得分。	0-3	1. 3	1. 4	1, 3	2. 0
3	商务	实力信誉 根据各投标人提供的人员配备情况(根据证书、经验等情况), 专家进行评分打分: (1)针对本项目情况,人员部署配备完善、整体能力高(包括项 目经验、证书等)的得1.4-2分; (2)针对本项目情况,人员部署配备一般、整体能力中等(包括 项目经验、证书等)的得0.7-1.3分; (3)针对本项目情况,人员部署配备较差、整体能力一般(包括 项目经验、证书等)的得0-0.6分。	0-2	1.1	1. 3	1. 2	1.5
4	商务	同类产品销售业绩 投标人自2021年1月1日以来同类项目的"合同+用户评价(至少良好)"或"合同+验收报告",每提供一份有效证明材料得1分,最高得2分。(需提供相关证明材料原件扫描件并加盖电子公章,不提供不得分。)	0-2	0.0	2.0	0.0	2. 0

	*IFG 23						
5	商务	质保期 超过招标文件规定的质保期每增加一年得2分,最高得4分。	0-4	0.0	2.0	0.0	0.0
6	商务	维保方案 根据投标人针对本次采购货物的维保方案进行评分: (1)维保方案条款措施明确,满足招标需求的为一档得2-3分; (2)维保方案条款措施比较明确,基本满足招标需求的为一档1- 1.9分; (3)维保方案条款措施不够明确,少部分满足招标需求的为一档 得0.1-0.9分; (4)维保方案条款措施满足不了招标需求的不得分。	0-3	0.8	0.7	1.5	1.9
7	商务	售后服务网点针对本项目有售后服务网点的得1分,无售后服务网点的不得分。	0-1	1.0	1.0	0.0	1.0
8	商务	售后维护响应时间 售后响应服务方案: ①能提供7×24小时的电话响应售后服务; 提供每年365天的专业技术支持服务,随时解答解决采购人问题; ②出现一般性故障,接到维修通知后,在半小时内电话响应,在1 2小时内到达现场,在6小时内修复。 方案合理符合采购文件要求 且以上内容提供承诺函的,满足以上一项得1分,最高得2分。	0-2	0.0	1.0	2. 0	2.0
9	商务	相关培训 投标人提供可行合理的培训方案及培训计划:含培训方式、培训 参加人员、培训内容、日程、课程安排等: (1)培训方案措施明确、培训人员安排非常周到、培训内容非常 丰富、课程安排非常合理的得2.1-3分; (2)培训方案措施比较明确、培训人员安排比较周到、培训内容 比较丰富、课程安排比较合理的得1.1-2分; (3)培训方案措施不够明确、培训人员安排不够周到、培训内容 不够丰富、课程安排不够合理的得0.1-1分。(4)未提及此项的 不得分。	0-3	1.0	2.0	1.1	2.1
10	商务	售后服务优惠措施 评委对投标文件中是否有超出采购文件的优惠条件进行评价,没 有实质性优惠条件得0分;有优惠条件的,每一条加1分,最多得5 分。	0-5	0.0	0.0	0.0	1.0
		合计	0-70	30. 2	36.4	38. 1	49.0

技术商务评分明细(专家2)

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	合肥聚 盛真空 科技公司	成都德 力斯有限 公司	武汉普 昊科技 有限公司	武汉普迪克有限公司
1.	商务	专家结合投标产品各项技术参数与招标文件要求的偏离情况综合 打分,每1条带★号的技术参数不满足招标需求的扣2分,每1条一般参数不满足招标需求的扣1分,扣完为止。 注:标"★"的核心参数需要在投标文件中提供检测报告或产品 彩页或官网截图证明,未提供者对应项不得分。	0-35	25. 0	25. 0	31.0	35. 0
1. 2	商务	投标产品技术参数有实质性及功能性优于采购文件要求进行评分, 标"★"主要性能参数正偏离的,每1条加1分,最多加6分; 一般性能参数正偏离的,每一条0.5分,最多加4分。 注: 加"★"的核心参数需要在投标文件中提供检测报告或产品 彩页或官网截图证明,未提供者对应项不得分。	0-10	0.0	0.0	0.0	0.5
2	商务	供货及验收方案 根据投标人针对本次采购货物供货、验收方案进行评分: (1)供货方案内容齐全,包含了招标需求中的全部内容,对具体的验收方案作出了详细、明确的阐述,且项目方案贴合本项目实际情况的得2.1-3分; (2)供货方案内容较齐全,包含了招标需求中的大部分内容,对具体的验收方案作出了详细、明确的阐述,但方案没有针对本项目实际情况的得1.1-2分; (3)供货方案内容不够齐全,缺少内容,验收方案阐述不明确的得0.1-1分; (4)未提及此项的不得分。	0-3	1. 2	1.5	1.0	2. 5
3	商务	实力信誉 根据各投标人提供的人员配备情况(根据证书、经验等情况), 专家进行评分打分: (1) 针对本项目情况,人员部署配备完善、整体能力高(包括项 目经验、证书等)的得1.4-2分; (2) 针对本项目情况,人员部署配备一般、整体能力中等(包括 项目经验、证书等)的得0.7-1.3分; (3) 针对本项目情况,人员部署配备较差、整体能力一般(包括 项目经验、证书等)的得0-0.6分。	0-2	1. 2	1. 2	0.5	1.8
4	商务	同类产品销售业绩 投标人自2021年1月1日以来同类项目的"合同+用户评价(至少良好)"或"合同+验收报告",每提供一份有效证明材料得1分,最高得2分。(需提供相关证明材料原件扫描件并加盖电子公章,不提供不得分。)	0-2	0.0	2.0	0.0	2. 0

5	商务	质保期 超过招标文件规定的质保期每增加一年得2分,最高得4分。	0-4	0.0	2. 0	0.0	0.0
6	商务	维保方案 根据投标人针对本次采购货物的维保方案进行评分: (1)维保方案条款措施明确,满足招标需求的为一档得2-3分; (2)维保方案条款措施比较明确,基本满足招标需求的为一档1- 1.9分; (3)维保方案条款措施不够明确,少部分满足招标需求的为一档 得0.1-0.9分; (4)维保方案条款措施满足不了招标需求的不得分。	0-3	1.0	2. 0	1.0	2. 5
7	商务	售后服务网点 针对本项目有售后服务网点的得1分,无售后服务网点的不得分。	0-1	1.0	1.0	0.0	1.0
8	商务	售后维护响应时间 售后响应服务方案: ①能提供7×24小时的电话响应售后服务; 提供每年365天的专业技术支持服务,随时解答解决采购人问题; ②出现一般性故障,接到维修通知后,在半小时内电话响应,在1 2小时内到达现场,在6小时内修复。 方案合理符合采购文件要求 且以上内容提供承诺函的,满足以上一项得1分,最高得2分。	0-2	0.0	2. 0	2. 0	2.0
9	商务	相关培训 投标人提供可行合理的培训方案及培训计划:含培训方式、培训 参加人员、培训内容、日程、课程安排等: (1)培训方案措施明确、培训人员安排非常周到、培训内容非常 丰富、课程安排非常合理的得2.1-3分; (2)培训方案措施比较明确、培训人员安排比较周到、培训内容 比较丰富、课程安排比较合理的得1.1-2分; (3)培训方案措施不够明确、培训人员安排不够周到、培训内容 不够丰富、课程安排不够合理的得0.1-1分。(4)未提及此项的 不得分。	0-3	1.0	2. 0	1.0	2.5
10	商务	售后服务优惠措施 评委对投标文件中是否有超出采购文件的优惠条件进行评价,没 有实质性优惠条件得0分;有优惠条件的,每一条加1分,最多得5 分。	0-5	0.0	0.0	0.0	1.0
		合计	0-70	30. 4	38. 7	36.5	50.8

技术商务评分明细(专家3)

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	合肥聚 盛真空 科技公司	成都德 力斯有限 公司	武汉普 昊科技 有限公司	武汉普迪克有限公司
1.	商务	专家结合投标产品各项技术参数与招标文件要求的偏离情况综合 打分,每1条带★号的技术参数不满足招标需求的扣2分,每1条一般参数不满足招标需求的扣1分,扣完为止。 注:标"★"的核心参数需要在投标文件中提供检测报告或产品 彩页或官网截图证明,未提供者对应项不得分。	0-35	25. 0	25. 0	31.0	35. 0
1. 2	商务	投标产品技术参数有实质性及功能性优于采购文件要求进行评分, 标"★"主要性能参数正偏离的,每1条加1分,最多加6分; 一般性能参数正偏离的,每一条0.5分,最多加4分。 注: 加"★"的核心参数需要在投标文件中提供检测报告或产品 彩页或官网截图证明,未提供者对应项不得分。	0-10	0.0	0.0	0.0	0.5
2	商务	供货及验收方案 根据投标人针对本次采购货物供货、验收方案进行评分: (1)供货方案内容齐全,包含了招标需求中的全部内容,对具体的验收方案作出了详细、明确的阐述,且项目方案贴合本项目实际情况的得2.1-3分; (2)供货方案内容较齐全,包含了招标需求中的大部分内容,对具体的验收方案作出了详细、明确的阐述,但方案没有针对本项目实际情况的得1.1-2分; (3)供货方案内容不够齐全,缺少内容,验收方案阐述不明确的得0.1-1分; (4)未提及此项的不得分。	0-3	1.8	2. 0	1.8	2. 5
3	商务	实力信誉 根据各投标人提供的人员配备情况(根据证书、经验等情况), 专家进行评分打分: (1) 针对本项目情况,人员部署配备完善、整体能力高(包括项 目经验、证书等)的得1.4-2分; (2) 针对本项目情况,人员部署配备一般、整体能力中等(包括 项目经验、证书等)的得0.7-1.3分; (3) 针对本项目情况,人员部署配备较差、整体能力一般(包括 项目经验、证书等)的得0-0.6分。	0-2	1. 2	1, 5	1. 2	1.5
4	商务	同类产品销售业绩 投标人自2021年1月1日以来同类项目的"合同+用户评价(至少良好)"或"合同+验收报告",每提供一份有效证明材料得1分,最高得2分。(需提供相关证明材料原件扫描件并加盖电子公章,不提供不得分。)	0-2	0.0	2.0	0.0	2. 0

5	商务	质保期 超过招标文件规定的质保期每增加一年得2分,最高得4分。	0-4	0.0	2.0	0.0	0.0
6	商务	维保方案 根据投标人针对本次采购货物的维保方案进行评分: (1)维保方案条款措施明确,满足招标需求的为一档得2-3分; (2)维保方案条款措施比较明确,基本满足招标需求的为一档1- 1.9分; (3)维保方案条款措施不够明确,少部分满足招标需求的为一档 得0.1-0.9分; (4)维保方案条款措施满足不了招标需求的不得分。	0-3	1.5	1.5	1.5	2. 0
7	商务	售后服务网点 针对本项目有售后服务网点的得1分,无售后服务网点的不得分。	0-1	1.0	1.0	0.0	1.0
8	商务	售后维护响应时间 售后响应服务方案: ①能提供7×24小时的电话响应售后服务; 提供每年365天的专业技术支持服务,随时解答解决采购人问题; ②出现一般性故障,接到维修通知后,在半小时内电话响应,在1 2小时内到达现场,在6小时内修复。 方案合理符合采购文件要求 且以上内容提供承诺函的,满足以上一项得1分,最高得2分。	0-2	0.0	2.0	2. 0	2. 0
9	商务	相关培训 投标人提供可行合理的培训方案及培训计划:含培训方式、培训 参加人员、培训内容、日程、课程安排等: (1)培训方案措施明确、培训人员安排非常周到、培训内容非常 丰富、课程安排非常合理的得2.1-3分; (2)培训方案措施比较明确、培训人员安排比较周到、培训内容 比较丰富、课程安排比较合理的得1.1-2分; (3)培训方案措施不够明确、培训人员安排不够周到、培训内容 不够丰富、课程安排不够合理的得0.1-1分。(4)未提及此项的 不得分。	0-3	1.5	1.5	1.5	2. 5
10	商务	售后服务优惠措施 评委对投标文件中是否有超出采购文件的优惠条件进行评价,没 有实质性优惠条件得0分;有优惠条件的,每一条加1分,最多得5 分。	0-5	0.0	0.0	0.0	1.0
		合计	0-70	32. 0	38. 5	39.0	50.0

技术商务评分明细(专家4)

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	合肥聚 盛真空 科技公司	成都德 力斯有限 公司	武汉普 昊科技 有限公司	武汉普迪克有限公司
1.	商务	专家结合投标产品各项技术参数与招标文件要求的偏离情况综合 打分,每1条带★号的技术参数不满足招标需求的扣2分,每1条一般参数不满足招标需求的扣1分,扣完为止。 注:标"★"的核心参数需要在投标文件中提供检测报告或产品 彩页或官网截图证明,未提供者对应项不得分。	0-35	25. 0	25. 0	31.0	35. 0
1. 2	商务	投标产品技术参数有实质性及功能性优于采购文件要求进行评分, 标"★"主要性能参数正偏离的,每1条加1分,最多加6分; 一般性能参数正偏离的,每一条0.5分,最多加4分。 注: 加"★"的核心参数需要在投标文件中提供检测报告或产品 彩页或官网截图证明,未提供者对应项不得分。	0-10	0.0	0.0	0.0	0.5
2	商务	供货及验收方案 根据投标人针对本次采购货物供货、验收方案进行评分: (1)供货方案内容齐全,包含了招标需求中的全部内容,对具体的验收方案作出了详细、明确的阐述,且项目方案贴合本项目实际情况的得2.1-3分; (2)供货方案内容较齐全,包含了招标需求中的大部分内容,对具体的验收方案作出了详细、明确的阐述,但方案没有针对本项目实际情况的得1.1-2分; (3)供货方案内容不够齐全,缺少内容,验收方案阐述不明确的得0.1-1分; (4)未提及此项的不得分。	0-3	1. 2	2. 0	1.8	2. 3
3	商务	实力信誉 根据各投标人提供的人员配备情况(根据证书、经验等情况), 专家进行评分打分: (1) 针对本项目情况,人员部署配备完善、整体能力高(包括项 目经验、证书等)的得1.4-2分; (2) 针对本项目情况,人员部署配备一般、整体能力中等(包括 项目经验、证书等)的得0.7-1.3分; (3) 针对本项目情况,人员部署配备较差、整体能力一般(包括 项目经验、证书等)的得0-0.6分。	0-2	1.0	1.8	0.7	1.4
4	商务	同类产品销售业绩 投标人自2021年1月1日以来同类项目的"合同+用户评价(至少良好)"或"合同+验收报告",每提供一份有效证明材料得1分,最高得2分。(需提供相关证明材料原件扫描件并加盖电子公章,不提供不得分。)	0-2	0.0	2.0	0.0	2. 0

5	商务	质保期 超过招标文件规定的质保期每增加一年得2分,最高得4分。	0-4	0.0	2.0	0.0	0.0
6	商务	维保方案 根据投标人针对本次采购货物的维保方案进行评分: (1)维保方案条款措施明确,满足招标需求的为一档得2-3分; (2)维保方案条款措施比较明确,基本满足招标需求的为一档1- 1.9分; (3)维保方案条款措施不够明确,少部分满足招标需求的为一档 得0.1-0.9分; (4)维保方案条款措施满足不了招标需求的不得分。	0-3	1.1	1.1	1.0	1. 2
7	商务	售后服务网点 针对本项目有售后服务网点的得1分,无售后服务网点的不得分。	0-1	1.0	1.0	0.0	1.0
8	商务	售后维护响应时间 售后响应服务方案: ①能提供7×24小时的电话响应售后服务; 提供每年365天的专业技术支持服务,随时解答解决采购人问题; ②出现一般性故障,接到维修通知后,在半小时内电话响应,在1 2小时内到达现场,在6小时内修复。 方案合理符合采购文件要求 且以上内容提供承诺函的,满足以上一项得1分,最高得2分。	0-2	0.0	2.0	2. 0	2.0
9	商务	相关培训 投标人提供可行合理的培训方案及培训计划:含培训方式、培训 参加人员、培训内容、日程、课程安排等: (1)培训方案措施明确、培训人员安排非常周到、培训内容非常 丰富、课程安排非常合理的得2.1-3分; (2)培训方案措施比较明确、培训人员安排比较周到、培训内容 比较丰富、课程安排比较合理的得1.1-2分; (3)培训方案措施不够明确、培训人员安排不够周到、培训内容 不够丰富、课程安排不够合理的得0.1-1分。(4)未提及此项的 不得分。	0-3	1.0	2.0	1.2	2.3
10	商务	售后服务优惠措施 评委对投标文件中是否有超出采购文件的优惠条件进行评价,没 有实质性优惠条件得0分;有优惠条件的,每一条加1分,最多得5 分。	0-5	0.0	0.0	0.0	1.0
		合计	0-70	30. 3	38. 9	37.7	48.7

技术商务评分明细(专家5)

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	合肥聚 盛 真有 限公司	成都德 力斯 限 公司	武汉普 昊科 有限公司	武真空有限公司
1.	商务	专家结合投标产品各项技术参数与招标文件要求的偏离情况综合 打分,每1条带★号的技术参数不满足招标需求的扣2分,每1条一般参数不满足招标需求的扣1分,扣完为止。 注:标"★"的核心参数需要在投标文件中提供检测报告或产品 彩页或官网截图证明,未提供者对应项不得分。	0-35	25. 0	25. 0	31. 0	35. 0
1. 2	商务	投标产品技术参数有实质性及功能性优于采购文件要求进行评分, 标"★"主要性能参数正偏离的,每1条加1分,最多加6分; 一般性能参数正偏离的,每一条0.5分,最多加4分。 注:加"★"的核心参数需要在投标文件中提供检测报告或产品 彩页或官网截图证明,未提供者对应项不得分。	0-10	0.0	0.0	0.0	0.5
2	商务	供货及验收方案 根据投标人针对本次采购货物供货、验收方案进行评分: (1)供货方案内容齐全,包含了招标需求中的全部内容,对具体的验收方案作出了详细、明确的阐述,且项目方案贴合本项目实际情况的得2.1-3分; (2)供货方案内容较齐全,包含了招标需求中的大部分内容,对具体的验收方案作出了详细、明确的阐述,但方案没有针对本项目实际情况的得1.1-2分; (3)供货方案内容不够齐全,缺少内容,验收方案阐述不明确的得0.1-1分; (4)未提及此项的不得分。	0-3	1.0	1.0	1.0	3. 0
3	商务	实力信誉 根据各投标人提供的人员配备情况(根据证书、经验等情况), 专家进行评分打分: (1) 针对本项目情况,人员部署配备完善、整体能力高(包括项 目经验、证书等)的得1.4-2分; (2) 针对本项目情况,人员部署配备一般、整体能力中等(包括 项目经验、证书等)的得0.7-1.3分; (3) 针对本项目情况,人员部署配备较差、整体能力一般(包括 项目经验、证书等)的得0-0.6分。	0-2	0.5	2. 0	0.5	2. 0
4	商务	同类产品销售业绩 投标人自2021年1月1日以来同类项目的"合同+用户评价(至少良好)"或"合同+验收报告",每提供一份有效证明材料得1分,最高得2分。(需提供相关证明材料原件扫描件并加盖电子公章,不提供不得分。)	0-2	0.0	2.0	0.0	2. 0

5	商务	质保期 超过招标文件规定的质保期每增加一年得2分,最高得4分。	0-4	0.0	2.0	0.0	0.0
6	商务	维保方案 根据投标人针对本次采购货物的维保方案进行评分: (1)维保方案条款措施明确,满足招标需求的为一档得2-3分; (2)维保方案条款措施比较明确,基本满足招标需求的为一档1- 1.9分; (3)维保方案条款措施不够明确,少部分满足招标需求的为一档 得0.1-0.9分; (4)维保方案条款措施满足不了招标需求的不得分。	0-3	1.0	1.0	1.0	3. 0
7	商务	售后服务网点 针对本项目有售后服务网点的得1分,无售后服务网点的不得分。	0-1	1.0	1.0	0.0	1.0
8	商务	售后维护响应时间 售后响应服务方案: ①能提供7×24小时的电话响应售后服务; 提供每年365天的专业技术支持服务,随时解答解决采购人问题; ②出现一般性故障,接到维修通知后,在半小时内电话响应,在1 2小时内到达现场,在6小时内修复。 方案合理符合采购文件要求 且以上内容提供承诺函的,满足以上一项得1分,最高得2分。	0-2	1.0	2.0	2. 0	2.0
9	商务	相关培训 投标人提供可行合理的培训方案及培训计划:含培训方式、培训 参加人员、培训内容、日程、课程安排等: (1)培训方案措施明确、培训人员安排非常周到、培训内容非常 丰富、课程安排非常合理的得2.1-3分; (2)培训方案措施比较明确、培训人员安排比较周到、培训内容 比较丰富、课程安排比较合理的得1.1-2分; (3)培训方案措施不够明确、培训人员安排不够周到、培训内容 不够丰富、课程安排不够合理的得0.1-1分。(4)未提及此项的 不得分。	0-3	1.0	2. 0	1.0	3. 0
10	商务	售后服务优惠措施 评委对投标文件中是否有超出采购文件的优惠条件进行评价,没 有实质性优惠条件得0分;有优惠条件的,每一条加1分,最多得5 分。	0-5	0.0	0.0	0.0	1.0
		合计	0-70	30.5	38. 0	36.5	52. 5