

技术商务评分明细（专家1）

项目名称：湖州市道路交通安全服务中心特种清障拖车采购项目（HZTH（采）-2025009）

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	湖州吉旭汽车贸易有限公司	河南亿翔专用汽车有限公司	江苏中汽高科股份有限公司	厦门粤海星辉汽车销售服务有限公司
1.1	技术	技术性能 带“▲”参数为实质性条款，不得负偏离，否则做无效标处理。满足招标文件要求的基本技术参数、技术规格、技术规范和技术要求的响应度得基本分20分；低于招标文件要求的技术参数、技术规范和技术要求的给予逐项适当减分（非实质性偏离），每低于一项扣1-2分，扣完为止。	0-20	20.0	20.0	20.0	20.0
1.2	技术	确保供货的组织措施 供应商提供的组织措施能根据本项目采购人的特点针对本项目在备货、发货等确保在供货期内及时供货的得8分；组织措施一般，备货、发货基本能满足招标需求的得6分；措施基本合理、不够清晰的得4分；措施存在欠缺的得2分；不符合本项目需求的得1分。不提供方案不得分。	0-8	6.0	6.0	6.0	6.0
1.3	技术	货物质量的设施及措施 投标人提供的针对本项目情况采取质量控制方法及措施有效、合理、科学的得8分；安排主次一般，措施基本全面的得6分；措施基本合理、不够清晰的得4分；措施存在明显的漏洞的得2分；不符合本项目需求的得1分。不提供方案不得分。	0-8	6.0	4.0	4.0	4.0
1.4	技术	建设性意见 供应商针对本项目的建设性意见，每提供一条可行性的意见得1分，最高得4分。	0-4	3.0	1.0	1.0	2.0
1.5	技术	与采购人的配合 与采购人的配合，每提供1条有效的方案得1分，最高得3分。	0-3	3.0	1.0	1.0	3.0
2.1	商务	售后服务方案及承诺 1、售后服务方案及售后服务机构技术服务人员情况，提供姓名、工作经验、资质证书情况、故障解决方案；人员配备充足和解决方案充分得4分；人员配备较充足和解决方案一般3分；人员配备不充足和解决方案差1分。 2、售后服务机构备品备件储备情况，储备充足能充分满足售后服务要求得4分；储备一般基本能满足售后服务要求得3分；储备情况差不能满足售后服务要求得1分。 3、技术培训方案及客户回访计划（0-6）： (1)根据供应商提供的培训方案、培训承诺等的科学性、合理性、可操作性等综合评分，培训方案科学合理可行性强的得4分；方案科学可行性一般的得3分；方案有欠缺或描述基本符合本项目要求的得1分。 (2)客户回访计划：有定期对采购人进行回访具体计划和方案得2分，有缺项或表述不符合本项目需求的得1分。 3、供应商承诺本项目免费质保期1年的基础上，每增加1年加1分，最高得2分。 4、供应商或货物生产制造商在浙江省内配备售后服务单位或承诺合同履行前设立售后服务单位得的得2分。（须提供详细的网点营业执照、地址、联系人、联系方式或承诺书等） 以上方案和承诺不提供的不得分。	0-18	17.0	14.0	15.0	12.0
2.2	商务	企业业绩 供应商提供自2022年1月1日（以签订时间为准）至今的类似项目业绩，每提供一个得1分，最高得3分。 注：供应商须提供合同及中标通知书扫描件并加盖公章，不提供不得分。	0-3	0.0	3.0	3.0	0.0

技术商务资信评分明细表

2.3	商务	企业认证 1、具有有效的质量管理体系认证证书的得2分。 2、具有有效的环境管理体系认证证书的得2分。 3、具有有效的职业健康安全管理体系认证证书的得2分。 须提供证书复印件（或扫描件）和国家认证认可监督管理委员会官方网站上相关证书有效的网页截图或网站打印页并加盖供应商公章（经销商可提供授权制造商的认证证书），不提供得分。	0-6	6.0	6.0	6.0	6.0
合计			0-70	61.0	55.0	56.0	53.0

专家（签名）：

技术商务评分明细（专家2）

项目名称：湖州市道路交通安全服务中心特种清障拖车采购项目（HZTH（采）-2025009）

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	湖州吉旭汽车贸易有限公司	河南亿翔专用汽车有限公司	江苏中汽高科股份有限公司	厦门粤海星辉汽车销售服务有限公司
1.1	技术	技术性能 带“▲”参数为实质性条款，不得负偏离，否则做无效标处理。满足招标文件要求的基本技术参数、技术规格、技术规范和技术要求的响应度得基本分20分；低于招标文件要求的技术参数、技术规范和技术要求的给予逐项适当减分（非实质性偏离），每低于一项扣1-2分，扣完为止。	0-20	20.0	20.0	20.0	20.0
1.2	技术	确保供货的组织措施 供应商提供的组织措施能根据本项目采购人的特点针对本项目在备货、发货等确保在供货期内及时供货的得8分；组织措施一般，备货、发货基本能满足招标需求的得6分；措施基本合理、不够清晰的得4分；措施存在欠缺的得2分；不符合本项目需求的得1分。不提供方案不得分。	0-8	6.0	6.0	6.0	6.0
1.3	技术	货物质量的设施及措施 投标人提供的针对本项目情况采取质量控制方法及措施有效、合理、科学的得8分；安排主次一般，措施基本全面的得6分；措施基本合理、不够清晰的得4分；措施存在明显的漏洞的得2分；不符合本项目需求的得1分。不提供方案不得分。	0-8	6.0	6.0	6.0	6.0
1.4	技术	建设性意见 供应商针对本项目的建设性意见，每提供一条可行性的意见得1分，最高得4分。	0-4	3.0	1.0	1.0	2.0
1.5	技术	与采购人的配合 与采购人的配合，每提供1条有效的方案得1分，最高得3分。	0-3	3.0	1.0	1.0	2.0
2.1	商务	售后服务方案及承诺 1、售后服务方案及售后服务机构技术服务人员情况，提供姓名、工作经验、资质证书情况、故障解决方案；人员配备充足和解决方案充分得4分；人员配备较充足和解决方案一般3分；人员配备不充足和解决方案差1分。 2、售后服务机构备品备件储备情况，储备充足能充分满足售后服务要求得4分；储备一般基本能满足售后服务要求得3分；储备情况差不能满足售后服务要求得1分。 3、技术培训方案及客户回访计划（0-6）： (1)根据供应商提供的培训方案、培训承诺等的科学性、合理性、可操作性等综合评分，培训方案科学合理可行性强的得4分；方案科学可行性一般的得3分；方案有欠缺或描述基本符合本项目要求的得1分。 (2)客户回访计划：有定期对采购人进行回访具体计划和方案得2分，有缺项或表述不符合本项目需求的得1分。 3、供应商承诺本项目免费质保期1年的基础上，每增加1年加1分，最高得2分。 4、供应商或货物生产制造商在浙江省内配备售后服务单位或承诺合同履行前设立售后服务单位得的得2分。（须提供详细的网点营业执照、地址、联系人、联系方式或承诺书等） 以上方案和承诺不提供的不得分。	0-18	16.0	13.0	16.0	12.0
2.2	商务	企业业绩 供应商提供自2022年1月1日（以签订时间为准）至今的类似项目业绩，每提供一个得1分，最高得3分。 注：供应商须提供合同及中标通知书扫描件并加盖公章，不提供不得分。	0-3	0.0	3.0	3.0	0.0

技术商务资信评分明细表

2.3	商务	企业认证 1、具有有效的质量管理体系认证证书的得2分。 2、具有有效的环境管理体系认证证书的得2分。 3、具有有效的职业健康安全管理体系认证证书的得2分。 须提供证书复印件（或扫描件）和国家认证认可监督管理委员会官方网站上相关证书有效的网页截图或网站打印页并加盖供应商公章（经销商可提供授权制造商的认证证书），不提供得分。	0-6	6.0	6.0	6.0	6.0
合计			0-70	60.0	56.0	59.0	54.0

专家（签名）：

技术商务评分明细（专家3）

项目名称：湖州市道路交通安全服务中心特种清障拖车采购项目（HZTH（采）-2025009）

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	湖州吉旭汽车贸易有限公司	河南亿翔专用汽车有限公司	江苏中汽高科股份有限公司	厦门粤海星辉汽车销售服务有限公司
1.1	技术	技术性能 带“▲”参数为实质性条款，不得负偏离，否则做无效标处理。满足招标文件要求的基本技术参数、技术规格、技术规范和技术要求的响应度得基本分20分；低于招标文件要求的技术参数、技术规范和技术要求的给予逐项适当减分（非实质性偏离），每低于一项扣1-2分，扣完为止。	0-20	20.0	20.0	20.0	20.0
1.2	技术	确保供货的组织措施 供应商提供的组织措施能根据本项目采购人的特点针对本项目在备货、发货等确保在供货期内及时供货的得8分；组织措施一般，备货、发货基本能满足招标需求的得6分；措施基本合理、不够清晰的得4分；措施存在欠缺的得2分；不符合本项目需求的得1分。不提供方案不得分。	0-8	6.0	6.0	6.0	6.0
1.3	技术	货物质量的设施及措施 投标人提供的针对本项目情况采取质量控制方法及措施有效、合理、科学的得8分；安排主次一般，措施基本全面的得6分；措施基本合理、不够清晰的得4分；措施存在明显的漏洞的得2分；不符合本项目需求的得1分。不提供方案不得分。	0-8	6.0	6.0	6.0	6.0
1.4	技术	建设性意见 供应商针对本项目的建设性意见，每提供一条可行性的意见得1分，最高得4分。	0-4	3.0	1.0	1.0	2.0
1.5	技术	与采购人的配合 与采购人的配合，每提供1条有效的方案得1分，最高得3分。	0-3	3.0	1.0	1.0	2.0
2.1	商务	售后服务方案及承诺 1、售后服务方案及售后服务机构技术服务人员情况，提供姓名、工作经验、资质证书情况、故障解决方案；人员配备充足和解决方案充分得4分；人员配备较充足和解决方案一般3分；人员配备不充足和解决方案差1分。 2、售后服务机构备品备件储备情况，储备充足能充分满足售后服务要求得4分；储备一般基本能满足售后服务要求得3分；储备情况差不能满足售后服务要求得1分。 3、技术培训方案及客户回访计划（0-6）： (1)根据供应商提供的培训方案、培训承诺等的科学性、合理性、可操作性等综合评分，培训方案科学合理可行性强的得4分；方案科学可行性一般的得3分；方案有欠缺或描述基本符合本项目要求的得1分。 (2)客户回访计划：有定期对采购人进行回访具体计划和方案得2分，有缺项或表述不符合本项目需求的得1分。 3、供应商承诺本项目免费质保期1年的基础上，每增加1年加1分，最高得2分。 4、供应商或货物生产制造商在浙江省内配备售后服务单位或承诺合同履行前设立售后服务单位得的得2分。（须提供详细的网点营业执照、地址、联系人、联系方式或承诺书等） 以上方案和承诺不提供的不得分。	0-18	16.0	16.0	16.0	13.0
2.2	商务	企业业绩 供应商提供自2022年1月1日（以签订时间为准）至今的类似项目业绩，每提供一个得1分，最高得3分。 注：供应商须提供合同及中标通知书扫描件并加盖公章，不提供不得分。	0-3	0.0	3.0	3.0	0.0

技术商务资信评分明细表

2.3	商务	企业认证 1、具有有效的质量管理体系认证证书的得2分。 2、具有有效的环境管理体系认证证书的得2分。 3、具有有效的职业健康安全管理体系认证证书的得2分。 须提供证书复印件（或扫描件）和国家认证认可监督管理委员会官方网站上相关证书有效的网页截图或网站打印页并加盖供应商公章（经销商可提供授权制造商的认证证书），不提供得分。	0-6	6.0	6.0	6.0	6.0
合计			0-70	60.0	59.0	59.0	55.0

专家（签名）：

技术商务评分明细（专家4）

项目名称：湖州市道路交通安全服务中心特种清障拖车采购项目（HZTH（采）-2025009）

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	湖州吉旭汽车贸易有限公司	河南亿翔专用汽车有限公司	江苏中汽高科股份有限公司	厦门粤海星辉汽车销售服务有限公司
1.1	技术	技术性能 带“▲”参数为实质性条款，不得负偏离，否则做无效标处理。满足招标文件要求的基本技术参数、技术规格、技术规范和技术要求的响应度得基本分20分；低于招标文件要求的技术参数、技术规范和技术要求的给予逐项适当减分（非实质性偏离），每低于一项扣1-2分，扣完为止。	0-20	20.0	20.0	20.0	20.0
1.2	技术	确保供货的组织措施 供应商提供的组织措施能根据本项目采购人的特点针对本项目在备货、发货等确保在供货期内及时供货的得8分；组织措施一般，备货、发货基本能满足招标需求的得6分；措施基本合理、不够清晰的得4分；措施存在欠缺的得2分；不符合本项目需求的得1分。不提供方案不得分。	0-8	6.0	4.0	4.0	6.0
1.3	技术	货物质量的设施及措施 投标人提供的针对本项目情况采取质量控制方法及措施有效、合理、科学的得8分；安排主次一般，措施基本全面的得6分；措施基本合理、不够清晰的得4分；措施存在明显的漏洞的得2分；不符合本项目需求的得1分。不提供方案不得分。	0-8	6.0	4.0	4.0	6.0
1.4	技术	建设性意见 供应商针对本项目的建设性意见，每提供一条可行性的意见得1分，最高得4分。	0-4	3.0	1.0	1.0	2.0
1.5	技术	与采购人的配合 与采购人的配合，每提供1条有效的方案得1分，最高得3分。	0-3	3.0	1.0	1.0	2.0
2.1	商务	售后服务方案及承诺 1、售后服务方案及售后服务机构技术服务人员情况，提供姓名、工作经验、资质证书情况、故障解决方案；人员配备充足和解决方案充分得4分；人员配备较充足和解决方案一般3分；人员配备不充足和解决方案差1分。 2、售后服务机构备品备件储备情况，储备充足能充分满足售后服务要求得4分；储备一般基本能满足售后服务要求得3分；储备情况差不能满足售后服务要求得1分。 3、技术培训方案及客户回访计划（0-6）： (1)根据供应商提供的培训方案、培训承诺等的科学性、合理性、可操作性等综合评分，培训方案科学合理可行性强的得4分；方案科学可行性一般的得3分；方案有欠缺或描述基本符合本项目要求的得1分。 (2)客户回访计划：有定期对采购人进行回访具体计划和方案得2分，有缺项或表述不符合本项目需求的得1分。 3、供应商承诺本项目免费质保期1年的基础上，每增加1年加1分，最高得2分。 4、供应商或货物生产制造商在浙江省内配备售后服务单位或承诺合同履行前设立售后服务单位得的得2分。（须提供详细的网点营业执照、地址、联系人、联系方式或承诺书等） 以上方案和承诺不提供的不得分。	0-18	15.0	12.0	12.0	11.0
2.2	商务	企业业绩 供应商提供自2022年1月1日（以签订时间为准）至今的类似项目业绩，每提供一个得1分，最高得3分。 注：供应商须提供合同及中标通知书扫描件并加盖公章，不提供不得分。	0-3	0.0	3.0	3.0	0.0

技术商务资信评分明细表

2.3	商务	企业认证 1、具有有效的质量管理体系认证证书的得2分。 2、具有有效的环境管理体系认证证书的得2分。 3、具有有效的职业健康安全管理体系认证证书的得2分。 须提供证书复印件（或扫描件）和国家认证认可监督管理委员会官方网站上相关证书有效的网页截图或网站打印页并加盖供应商公章（经销商可提供授权制造商的认证证书），不提供得分。	0-6	6.0	6.0	6.0	6.0
合计			0-70	59.0	51.0	51.0	53.0

专家（签名）：

技术商务评分明细（专家5）

项目名称：湖州市道路交通安全服务中心特种清障拖车采购项目（HZTH（采）-2025009）

序号	评分类型	评分项目内容	分值范围	湖州吉旭汽车贸易有限公司	河南亿翔专用汽车有限公司	江苏中汽高科股份有限公司	厦门粤海星辉汽车销售服务有限公司
1.1	技术	技术性能 带“▲”参数为实质性条款，不得负偏离，否则做无效标处理。满足招标文件要求的基本技术参数、技术规格、技术规范和技术要求的响应度得基本分20分；低于招标文件要求的技术参数、技术规范和技术要求的给予逐项适当减分（非实质性偏离），每低于一项扣1-2分，扣完为止。	0-20	20.0	20.0	20.0	20.0
1.2	技术	确保供货的组织措施 供应商提供的组织措施能根据本项目采购人的特点针对本项目在备货、发货等确保在供货期内及时供货的得8分；组织措施一般，备货、发货基本能满足招标需求的得6分；措施基本合理、不够清晰的得4分；措施存在欠缺的得2分；不符合本项目需求的得1分。不提供方案不得分。	0-8	8.0	4.0	6.0	6.0
1.3	技术	货物质量的设施及措施 投标人提供的针对本项目情况采取质量控制方法及措施有效、合理、科学的得8分；安排主次一般，措施基本全面的得6分；措施基本合理、不够清晰的得4分；措施存在明显的漏洞的得2分；不符合本项目需求的得1分。不提供方案不得分。	0-8	8.0	6.0	4.0	6.0
1.4	技术	建设性意见 供应商针对本项目的建设性意见，每提供一条可行性的意见得1分，最高得4分。	0-4	3.0	1.0	1.0	2.0
1.5	技术	与采购人的配合 与采购人的配合，每提供1条有效的方案得1分，最高得3分。	0-3	3.0	1.0	1.0	2.0
2.1	商务	售后服务方案及承诺 1、售后服务方案及售后服务机构技术服务人员情况，提供姓名、工作经验、资质证书情况、故障解决方案；人员配备充足和解决方案充分得4分；人员配备较充足和解决方案一般3分；人员配备不充足和解决方案差1分。 2、售后服务机构备品备件储备情况，储备充足能充分满足售后服务要求得4分；储备一般基本能满足售后服务要求得3分；储备情况差不能满足售后服务要求得1分。 3、技术培训方案及客户回访计划（0-6）： (1)根据供应商提供的培训方案、培训承诺等的科学性、合理性、可操作性等综合评分，培训方案科学合理可行性强的得4分；方案科学可行性一般的得3分；方案有欠缺或描述基本符合本项目要求的得1分。 (2)客户回访计划：有定期对采购人进行回访具体计划和方案得2分，有缺项或表述不符合本项目需求的得1分。 3、供应商承诺本项目免费质保期1年的基础上，每增加1年加1分，最高得2分。 4、供应商或货物生产制造商在浙江省内配备售后服务单位或承诺合同履行前设立售后服务单位得的得2分。（须提供详细的网点营业执照、地址、联系人、联系方式或承诺书等） 以上方案和承诺不提供的不得分。	0-18	17.0	12.0	13.0	12.0
2.2	商务	企业业绩 供应商提供自2022年1月1日（以签订时间为准）至今的类似项目业绩，每提供一个得1分，最高得3分。 注：供应商须提供合同及中标通知书扫描件并加盖公章，不提供不得分。	0-3	0.0	3.0	3.0	0.0

技术商务资信评分明细表

2.3	商务	企业认证 1、具有有效的质量管理体系认证证书的得2分。 2、具有有效的环境管理体系认证证书的得2分。 3、具有有效的职业健康安全管理体系认证证书的得2分。 须提供证书复印件（或扫描件）和国家认证认可监督管理委员会官方网站上相关证书有效的网页截图或网站打印页并加盖供应商公章（经销商可提供授权制造商的认证证书），不提供得分。	0-6	6.0	6.0	6.0	6.0
合计			0-70	65.0	53.0	54.0	54.0

专家（签名）：